





Bernd Wilkes



Johannes Steckel



Georg Ludwig

Liebe Leserinnen und Leser der MBS Insight,

Die ersten Monate in dem Jahr des 25-jährigen Bestehens unserer Unternehmensgruppe sind bereits vergangen. Das erste Quartal hat uns die Erkenntnis gebracht, dass die positiven Statements und Prognosen vieler Politiker und Wirtschaftsinstitute in einigen Bereichen leider nicht unbedingt der Realität in unserem Wirtschaftsleben entsprechen.

In unserer globalisierten Welt können wir die vielfältigen Probleme in Europa und in anderen Wirtschaftszonen unserer Erde wie z.B. in den USA oder Asien nicht wegdiskutieren. Wir glauben, dass auch unser Land von diesen Problemen in der naheliegenden Zukunft stärker betroffen sein wird. In vielen Unternehmen verfolgen wir die immer häufiger werdenden Diskussionen über Personalabbau, Produktionsverlagerungen oder Schließungen, die auch an der Logistikbranche nicht spurlos vorübergehen werden.

Besonders empfindlich haben unsere Branche die Dieselpreisentwicklung und die Entwicklung der Transportraten im See- und Luftfrachtbereich getroffen, da diese Erhöhungen nur zu einem Bruchteil an die verladende Wirtschaft weitergegeben werden konnten.

Für die MBS-Gruppe wird es in unserem Jubiläumsjahr eine große Herausforderung sein, diesem für uns klar erkennbaren Trend mit gutem Service und neuen Produkten zu begegnen. Hier vertrauen wir auf die Leistungskraft unserer Mitarbeiter und unsere wettbewerbsfähigen Produktpalette. Wir hoffen, dass unsere Kunden weiter erfolgreich tätig sind und unser Unternehmen unterstützen werden.

Wir haben uns auch in dieser Jubiläumsausgabe bemüht, Ihnen einen bunten Strauß an neuen Informationen und interessanten "MBS News" zusammenzustellen und wünschen Ihnen viel Freude beim Lesen.

Bernd Wilkes, Johannes Steckel, Georg Ludwig

Dear MBS Insight readers,

The first months of our 25th anniversary are over. This year's first quarter convinced us that the positive statements and forecasts of many politicians and economic institutes did not exactly correspond to the reality of economic life.

We cannot deny the diverse problems in Europe and other economic zones worldwide such as in the US or Asia in our globalised world. We believe that those problems will concern our own country to a greater extent in the near future. We also take note of the increasingly frequent discussions in many companies about staff cutbacks, production relocations or closings. This will not fail to affect the logistics industry too.

Especially the rising prices of diesel and the increasing transport rates of Ocean and Air freight hit us, since these could be passed on to a very limited extent only to customers ordering shipping services.

It will be the challenge of this anniversary year to face up to the trend by providing good service and new products. We count on the performance of our employees and our range of competitive products. We hope that our customers will continue to be successful and support our company.

We worked hard to present you with a wide range of new information and interesting MBS news to you in this anniversary release and we hope you enjoy reading this brochure.

Bernd Wilkes, Johannes Steckel, Georg Ludwig



6 WCA Annual Worldwide Conference 2012



10 Gebrauchsanweisung für China
Instruction manual for China



16 Fahrzeugbeschriftung Hamburg
Vehicle Labelling Hamburg



8 Die MBS in Südamerika
MBS in South America



13 Strom aus Windparks
Electricity from wind parks



18 Corvette von Köln nach Miami
Corvette from Cologne to Miami

2 Editorial

4 Zeitstrahl 1998 – 2006
Chronicle, from 1998 – in 2006

6 WCA Annual Worldwide Conference 2012

8 Die MBS in Südamerika
MBS in South America

9 MBS China News

10 Gebrauchsanweisung für China
Operating manual for China

12 Smarte Verbindung
Smart Connection

13 Strom aus Windparks
Electricity from wind parks

14 Express Service und Luftfracht
Express Service and Airfreight

15 Apps

16 Fahrzeugbeschriftung Hamburg
Vehicle Labelling Hamburg

18 Corvette von Köln nach Miami
Corvette from Cologne to Miami

19 Transport & Logistic

20 Messe News
Trade Fair News

21 Präzision auf engstem Raum
Precision in cramped conditions

22 Fahrrad statt Fußball
Bicycle instead of football

23 Cargojet Airways

24 Ich und die MBS Logistics
Me and the MBS Logistics

26 MBS Lounge

27 Besuch in Rumänien
Visit to Romania

28 Impressum
Imprint

Zeitstrahl / Chronicle



1998: Frankfurt

Ende 1998, in der Nähe des Frankfurter Flughafens, eröffnete die MBS Logistics in Kelsterbach die nächste Niederlassung. Strategisch war es ein wichtiger Schritt, da die Nähe zum Frankfurter Flughafen Rhein- Main gegeben war, und der Kunde noch effizienter bedient werden konnte.

1998: Frankfurt

At the end of 1998 MBS Logistics opened another branch in Kelsterbach near Frankfurt airport. Strategically it was an important step, since this step put MBS Logistics within striking distance of the Rhein-Main airport in Frankfurt and therefore customers could be served more efficiently.

2003: Neubau MBS Logistics GmbH

2003 errichtete die MBS Logistics ein Logistic-Center in Köln, in der Hansestr. 57. Auf einer Fläche von 22.000 qm wurde ein Hochregallager für 14.000 Pallettenstellplätze sowie ein Umschlagslager mit 5000 qm erstellt. Mit 21 Rampentoren ist das Lager 24 Stunden in Betrieb. Die Bürofläche mit 2800 qm verfügt über eine High-tech Ausstattung u.a. mit Glasfaserkabelnetz. Die größte Investition der MBS Gruppe bis dahin.

2003: New building MBS Logistics GmbH

MBS Logistics built in 2003 a new logistic center in Cologne, in Hansestr. 57.

2003: Porlogis, Portugal

2003 wurde die Porlogis Trânsitos e Logística, Lda., mit Beteiligung der MBS Logistics, gegründet. Damit konnten die Verkehre nach Portugal ausgebaut werden und Porlogis in das MBS Netzwerk integriert werden.

2003: Porlogis, Portugal

2003 Porlogis Trânsitos e Logística, Lda was founded with a participation of MBS. This allowed the traffic expansion in Portugal and Porlogis was successfully integrated in MBS network.



2003: MBS Köln

Covering an area of 22,000 square meters a high-bay warehouse for 14,000 pallets was built. Furthermore a distribution center with 5,000 qm was established. The warehouse with 21 gates is 24 hours in operation. The office space of 2,800 square meters has a high-tech equipment including the optic cable network. It is the biggest MBS logistic investment until then.



2004: Pirmasens

Die MBS Logistics wuchs weiter und 2004 eröffnete die Niederlassung in Pirmasens.

2004: Pirmasens

MBS Logistics continued to grow and opened the new branch in 2004 in Pirmasens.

2006: Publiship, Polen, Stuttgart

Die Entwicklung der MBS war nicht mehr zu stoppen. 2006 folgten weitere Filialen in Wroclaw (Breslau) Polen und Stuttgart. Publiship Logistics GmbH in Frankfurt wurden ebenfalls im gleichen Jahr gegründet.

2006: Publiship, Polen, Stuttgart

The development of the MBS Group was unstoppable. In 2006, further subsidiaries in Wroclaw (Breslau), Polen and Stuttgart were opened. Publiship Logistics GmbH was founded in the same year.

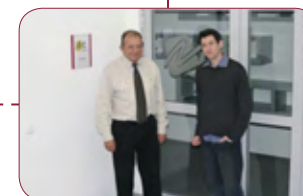


2005: Hamburg

Auch der Norden durfte nicht fehlen und Hamburg, mit dem wichtigsten Seehafen in Deutschland, wurde angesteuert. Die MBS Logistics GmbH Hamburg wurde 2005 gegründet.

2005: Hamburg

Hamburg, representative for the northern expansion, with the most important seaport in Germany, could not be left out. The Hamburg Logistics GmbH subsidiary was founded in 2005.



2005: Mentfield

Am 06.12.2005 erweiterte die MBS Gruppe Ihren Service durch eine neue Tochter. Mentfield Logistics Germany GmbH erobert in einem großen Joint Venture mit dem größten privaten israelischen Spediteur – Mentfield (1983) Ltd. International Freight Forwarders – die Welt und arbeitet eng mit der MBS Logistics zusammen.

2005: Mentfield

With a new subsidiary, the MBS Group expanded its service on December 6th, 2005. In a Joint Venture with the biggest private Israeli forwarder, Mentfield (1983) Ltd. International Freight Forwarders, Mentfield Logistics Germany GmbH is now conquering the global market and operates in close contact with MBS Logistics.



2006: Poland

1998 1999 2000 2001 2002 2003

2004

2005

2006

WCA Meeting 2012 bricht alle Rekorde

Beim WCA Treffen in Bangkok vom 04. bis zum 11. März 2012 wurden alle Rekorde gebrochen: Insgesamt nahmen über 2150 Teilnehmer aus 167 Ländern an über 74.000 Meetings teil, in denen die Zusammenarbeit vertieft und neue Kooperationen geschlossen wurden.

Die jährlich statt findende WCA Konferenz ist zu einem weltweiten Vernetzungsforum für mittelständische Frachtspediteure geworden. Statistiken, die bei diesem Treffen veröffentlicht wurden, zeigen, dass der unabhängige Speditionsektor in den letzten zwölf Monaten Marktanteile gewinnen konnte. Davon könnten WCA Mitglieder laut der Organisation einen noch höheren Anteil aller Geschäfte der multinationalen Konzerne akquirieren.

Bei der Plenarsitzung am Abend haben hochrangige Vertreter der Etihad Airways, IATA, INTTRA und des European Shippers Council (ESC) die Delegierten angesprochen. Der Präsident der WCA David Yokeum sagte: „Bisher war dies unsere erfolgreichste Konferenz. Allein die Menge an Geschäften und neuen Zusammenarbeiten, die auf dem Treffen geschlossen wurden, sind erstaunlich.“ Außerdem fügte er hinzu, „dass die Einheit der Spediteure trotz der schwierigen Marktbedingungen gedeiht und stetig neue Geschäfte akquiriert.“

Zum 25-jährigen Firmenjubiläum war die MBS Logistics mit einem neu entworfenen Stand während der ganzen Woche auf dem Treffen vertreten. Kollegen aus Deutschland, Portugal, Hong Kong und China waren für die MBS Gruppe vor Ort und konnten viele alte und neue Partner am Stand begrüßen und neue Geschäftskontakte schließen.



WCA Meeting 2012 breaks all records

At the WCA Meeting in Bangkok from March 4th - 11th, 2012, all records were broken:

All in all, over 2,150 participants from 167 countries attended over 74,000 meetings where cooperation was intensified and new forms of cooperation were launched.

The annual WCA Conference has developed into a worldwide networking forum for medium-sized forwarding agents. Statistics, released at the meeting, showed that over the last 12 months, the independent forwarding sector was able to increase its share of the market which, according to the organization, means that the WCA members started proportionately more new business with multinational companies.

At the plenary meeting that evening, high-ranked representatives from Etihad Airways, IATA, INTTRA, and the European Shippers Council (ESC) addressed the delegates. WCA's president David Yokeum said: "This was our most successful conference to date. The large amount of cooperation and deals agreed on is astonishing." He also mentioned "that despite difficult market conditions, the forwarders have been able to steadily initiate new business." For its 25 anniversary, MBS Logistics presented itself throughout the one-week-meeting with a newly designed exhibition booth. Colleagues from Germany, Portugal, Hong Kong and China were on site, welcoming new and long-standing business partners, as well as making new business contacts.

INTERNATIONAL EXHIBITION ON CARGO TRANSPORT, LOGISTICS AND FOREIGN TRADE

18th
EDITIONINTERMODAL
SOUTH AMERICA10-12
April 20121pm-9pm
Transamerica Expo Center
São Paulo - BrasilOrganiser
UBM

Die MBS in Südamerika

Im April haben Stefan Wilkes (Managing Director Asia / MBS Logistics Ltd., Hong Kong) und Marc Heitmann (Route Manager South America / MBS Speditionsges. mbH Headquarter) gemeinsam die Intermodal South America in Sao Paulo besucht. Mit über 45.000 Besuchern ist die Intermodal die wichtigste Transport-, Logistik- und Außenhandelsmesse in Südamerika und heute ein fester Bestandteil im Kalender der Transportwirtschaft. Ziel war es, den Austausch zwischen unseren südamerikanischen Partnern und der MBS in China zu stärken, das gemeinsame Agentennetz in Südamerika auszubauen und bestehende Kontakte zu pflegen.

Die Reise wurde auch genutzt, um Kunden vor Ort zu besuchen. Diese zeigten großes Interesse an den MBS eigenen Standorten in China. Durch die Investition in China bietet die MBS ihren Partnern und Kunden ein professionelles Netzwerk in einem wichtigen Zukunftsmarkt.

Während der Reise wurde deutlich, dass in Südamerika das Volumen aus Asien stark wächst und in den nächsten Jahren weiter Wachstumspotential bietet.

Der am 01. Dezember 2011 begonnene, strategische Aufbau des Agentennetzwerks in Südamerika hat mit der Präsenz der MBS Logistics auf der Intermodal einen wichtigen Impuls erhalten. Beide Manager sind sich einig, dass Südamerika für die MBS Familie langfristig ein wichtiger Bestandteil sein wird.

**MBS Kontakt / Contact:**

Marc Heitmann
Fon: +49 (2203) 9338 -811
marc.heitmann@mbsscn.de

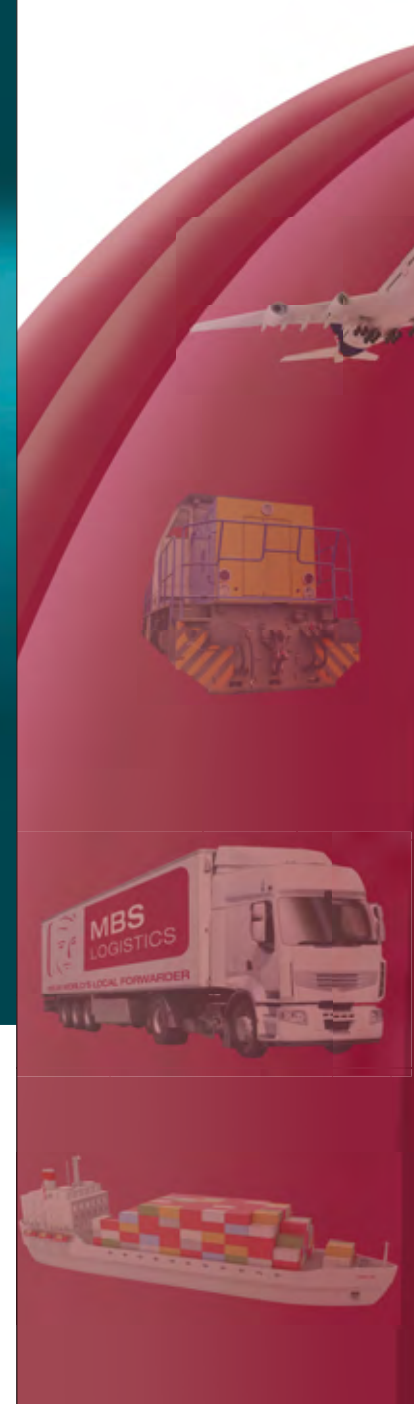
MBS in South America

In April, Stefan Wilkes (Managing Director Asia / MBS Logistics Ltd., Hong Kong) and Marc Heitmann (Route Manager South America / MBS Speditionsges. mbH Headquarters) visited the Intermodal South America in Sao Paulo together. With more than 45.000 visitors, the Intermodal is the most important transport, logistics and foreign trade fair in South America and is a fixed date in today's forwarding industry calendar.

The aim was to promote the exchange between our South American partners and MBS in China as well as to expand the joint network of agents and cultivate existing contacts in South America.

The trip was also a chance to meet local costumers who showed great interest in MBS's own offices in China. By investing in China, MBS offers its partners and customers a professional network in a market of great importance in the future. During the trip it became clear that in South America the volume from Asia will increase significantly and continue to offer potential for growth in the years to come.

The strategic development of our agent network in South America which began on December 1st, 2011 was further strengthened by MBS's presence at the Intermodal. Both managers agree that South America will be an important market in the MBS family in the long run.

**Fachmesse für Logistik und Transport in Shanghai**

Wertvolle Kontakte, Zukunftstechnologien, Branchentrends, Wachstumsmärkte und ein umfangreiches Konferenzprogramm. Die transport Logistik China als internationale Fachmesse für Logistik und Transport bietet am 5 – 7.06.2012 ihren Besuchern einen umfassenden Einblick in die gesamte Prozesskette der Logistik-

branche. Die Aussteller haben perfekte Gelegenheit Kontakte mit der Industrie Entscheidern zu knüpfen. Auch hier sind MBS Delegierte mit von der Partie, um die Partner zu treffen, logistische Themen zu diskutieren und neue Kooperationen zu besiegeln. Besuchen Sie uns am Stand 153.

Trade fair for logistics and transport in Shanghai

Valuable contacts, future technologies, branch trends, growth markets and an extensive conference program. From June 5th until 7, 2012 the transport logistic China as an international trade fair for logistic and transport offers its visitors a broad insight into the process chain of the logistics industry. The exhibitors get a perfect opportunity to socialise with industrial decision makers. MBS will therefore send delegates to meet partners, discuss logistic topics and finalize new forms of cooperation. Visit us at the booth No 153.

Ein herzliches willkommen an Paul Casperson!

Wir freuen uns, Ihnen mitteilen zu können, dass Herr Paul Casperson seit dem 19. März 2012 das Team der MBS China in Shanghai verstärkt. Er hat eine lange und reichhaltige Erfahrung in der Logistikbranche. Mit Schifffahrt, Spedition und Handel ist er sowohl in den USA als auch in China vertraut. Paul

Casperson's Hauptaufgaben bei der MBS China wird die Entwicklung des Unternehmens in Nordamerika sein. MBS begrüßt Paul Casperson „an Bord“ und wünscht ihm viel Erfolg in seiner neuen Position bei MBS China. Sie können Paul Casperson wie folgt erreichen:

A cordial welcome to Paul Casperson!

We are glad to announce that since March 19th, 2012 Mr Paul Casperson has been strengthening the MBS China team in Shanghai. He has vast and rich experience in the logistics branch. He is accustomed to seafaring, forwarding and trade in both the USA and China. At the MBS Paul Casperson's main mission will be to develop our business in North America. MBS welcomes Paul Casperson "on board" and wishes him good luck in his new position at MBS China.

You can contact Paul Casperson as follows:

MBS Kontakt / Contact:

Paul Casperson
Fon: +86 (21) 3639 -9161
Mobil: +86 159 0084 2976
paul.casperson@mbssha.com

Die MBS expandiert und bezieht die neuen Büros in China
The MBS expands and moves into new offices in China

hiermit teilen wir Ihnen mit, dass zwei Büros in China umgezogen sind. Sie sind ab sofort für sie unter folgenden Adressen zu erreichen.

We hereby inform you that two offices in China have moved. From now on, you can reach us under the following addresses:

Shenzhen New Address:
B-603, ICC Building
138 Fuhua 1st Road
Shenzhen 518048, China
Fon: +86 (755) 2391 1212
Fax: +86 (755) 2391 1215

Xiamen New Address:
Room 1810, PICC Plaza,
68 Hubin (N.) Road
Xiamen 361012, China
Fon: +86 (592) 507 0022
Fax: +86 (592) 507 1122

Gebrauchsanweisung für China



Sie lesen von hinten nach vorne, sind die eigentlichen Erfinder der Pasta, tauchen am liebsten in Scharen auf und können sehr wohl das "r" rollen. Dies und andere Eigenheiten bekommt man oft zu hören, wenn man vom faszinierenden Reich der Mitte zu sprechen beginnt: China, einem Land, dass im vergangenen Jahr zum wichtigsten ausländischen Investor in Deutschland avanciert. Das Marktpotenzial ist gigantisch aber wer ihn erobern will muss einige Vorleistungen erbringen, um sich erfolgreich zu etablieren.

Schon beim ersten Kontakt zu den Geschäftskunden geht es sehr förmlich zu: die Übergabe der Visitenkarten erfolgt in einem höflichen Ritual, das tiefe kulturelle Wurzeln hat. Bereits in der Handynastie konnten neben den Adligen auch einfache Bürger an der großen Prüfung für den Staatsdienst teilnehmen und an der eigenen Haustür den Namen als Form der öffentlichen Anerkennung präsentieren. Die Tradition entwickelte sich weiter und aus dem Namensschild entstand eine Visitenkarte, die mit beiden Händen und großer Ehrerbietung entgegengenommen werden soll. Besonders ist auch die Rückseite der Visitenkarte, auf der die Parteizugehörigkeit steht, was einen Karriereausweis oder auch einen Hinweis auf politische und administrative Verbindung bedeutet. Die Funktionen im Unternehmen und in der Partei sind oft eng miteinander verknüpft.

Nachdem Visitenkarten ausgetauscht sind und man mit den Verhandlungen beginnt, sollte das Senioritätsprinzip beachtet werden. Im asiatischen Kulturkreis ist das Alter oft ein Hinweis darauf, wer die Entscheidung treffen wird. Nicht notgedrungen die mit den meisten Sprechanteilen entscheiden auch zwangsläufig die Verhandlung. Es ist

ratsam, sich bereits vorher über das Unternehmen und seine Strukturen zu informieren. Im fortgeschrittenen Stadium kann es schon mal passieren, dass die Stimmung aggressiver wird. Wichtig ist hierbei die Geduld zu bewahren und unbedingt zu vermeiden, den Geschäftspartner bloßzustellen, in dem man seine Entscheidungen und Kompetenzen in Frage stellt. Gesichtsverlust wird nicht verziehen.

Auch wenn der Vertrag unter Dach und Fach ist, sollte man darauf drängen die nächsten Schritte festzulegen: detaillierte Auflistungen zu Aufgaben, Ausübung, Führungsübernahmen und Ablaufsteuerung sind notwendig.

China ist ein sehr gastfreundliches Land. Man sollte es nicht unterschätzen und sich einen Tag Zeit für den Verhandlungspartner nehmen. Oft erhält man dabei Hinweise darüber, in welche Richtung der Geschäftspartner tendiert und was ihm wichtig ist. Auch Geschenke bei Besuchen sind üblich, man sollte nie mit leeren Händen kommen.

Im persönlichen Umgang ist wichtig zu beachten, den Partner nicht auf die Schulter zu klopfen oder gar in den Arm zu nehmen. Auch das Händeschütteln zur Begrüßung muss nicht sein. Persönliche Berührungen sind eine intime Geste, die Paaren vorbehalten sind.

Chinesen gelten als abergläubisch. So kann es z.B. im Geschäftsleben vorkommen, dass der Vertrag am Vierten eines Monats nicht abgeschlossen wird, da die Vier auf Chinesisch wie der Tod klingt. Auch Geschenke sollten

nicht in blaues Papier gewickelt werden: Blau ist die Farbe des Westens, wo die Sonne untergeht und wird ebenfalls mit Tod in Verbindung gebracht. Dafür wird die rote Farbe empfohlen: Rot steht für die aufgehende Sonne, den Neuanfang, das Glück*.



MBS Kontakt / Contact:

Rasa Zagurskyte
Fon : +49 (2203) 9338 -562
rasa.zagurskyte@mbscgn.de

*Quellen: Wirtschaftswoche Global, 23.04.2012, Nr. 1, S. 62-63
Strittmatter, K. (2011): Gebrauchsanweisung für China, Piper Verlag GmbH, München

Operating manual for China

They read from back to front, are the actual inventors of pasta, like to appear only in groups and can, indeed, roll their "r's". These and other peculiarities are often heard when people start talking about the fascinating Middle Kingdom: China, a country that in the past year became the most important foreign investor in Germany. The market potential is huge, but those who want to conquer the Chinese market and establish themselves successfully, must make some considerable preparatory effort.

The very first contact with Chinese business partners is quite formal: handing over business cards is a polite ritual that originates from a profound cultural heritage. The Han Dynasty allowed not only aristocrats, but also ordinary citizens to take part in a test for civil service. They were allowed to write their name on the front door as a sign of official tribute. This tradition developed and the name plate became a business card, that should be accepted with both hands and great respect. The reverse side is another specialty showing the party affiliation which corresponds to a career identification or indicates what kind of political and administrative connections this person has.

The exchange of business cards precedes the negotiations and during those negotiations the "rule of seniority" should be obeyed. Age in the Asian culture is often an indicator of who is going to make the decisions. The person with the biggest portion of speaking time is not necessarily the person who decides in the end. It is advisable to be informed about the company and its structure in advance.

In the course of negotiations, it can happen that the atmosphere gets aggressive. It then is important to stay patient and in any case to avoid exposing one's business partner by questioning his decisions and abilities. Loss of face will not be forgiven.

氣 氣

氣 氣

氣 氣

Even when a contract has been wrapped up, the next steps should be pushed forward and arranged: detailed listing of tasks, their implementation, leadership and the process control are necessary.

China is a very hospitable country. It should not be underestimated and it is recommended to spend time with your negotiation partner. You often get useful clues on what his tendency is and what he considers to be important. Never come empty-handed, but always bring your partner a gift.

Personal interaction never includes patting someone's shoulders or even hugging. Even a handshake as a greeting is not usual. Any kind of body contact is an intimate gesture and is reserved to couples.

*Chinese are said to be superstitious. In business it can happen that on the fourth of a month a contract won't be concluded since in Chinese the number 4 sounds like "death". Furthermore, presents should not be packed in blue paper: Blue symbolises the west, where the sun sets and is automatically another association to death. Red on the other hand is recommended: Red stands for the orient sun, a new start and luck.**

*Sources: Wirtschaftswoche Global, 23.04.2012, Nr. 1, S. 62-63
Strittmatter, K. (2011): Gebrauchsanweisung für China, Piper Verlag GmbH, München



中国国际货运代理协会

CHINA INTERNATIONAL FREIGHT FORWARDERS ASSOCIATION

慕佰仕物流（上海）有限公司

MBS LOGISTICS (SHANGHAI) LIMITED

Smarte Verbindung der MBS Logistics Shanghai

MBS Logistics (Shanghai) Ltd hat ein weiteres wichtiges strategisches Ziel erreicht und ist Mitglied der China International Freight Forwarder Association (CIFA) geworden. Das führende Netzwerk hat über 500 Mitglieder und hilft somit die wichtigen Kontakte national und international zu knüpfen. CIFA beteiligt sich an internationalen Handels- und Transportangelegenheiten, veranstaltet und nimmt an allen internationalen Treffen teil. Die Mitgliedschaft bei CIFA ist ein wichtiger Schritt, um das Vertrauen der Kunden auch innerhalb der WCA Familie zu gewinnen und anerkannt zu werden.

Durch die Zugehörigkeit zur CIFA wird die MBS Logistics an den Veranstaltungen und Traineeprogrammen bei der FIATA und der IATA teilnehmen können, um den stetig wachsenden Herausforderungen in der Logistik-Branche gerecht zu werden. Des Weiteren hat die MBS Logistics (Shanghai) Ltd die Aufnahme in die Federal Maritime Commission (FMC) gestellt, um eine stärkere Position auf dem US Markt aufzubauen.



MBS Logistics Shanghai's smart connection

MBS Logistics (Shanghai) Ltd. reached another important and strategic goal, becoming a member of the China International Freight Forwarder Association (CIFA). This leading network has more than 500 members and therefore helps socialising on national and international territory. CIFA participates in international trade and transport affairs, runs international commercial meetings and attends every international meeting. The membership in the CIFA is an important step for customers to gain trust and be accepted within the WCA family. Thanks to this membership, MBS Logistics can participate in events and trainee programs at the FIATA and the IATA, in order to be able to face the increasing challenges of the logistics industry. MBS Logistics (Shanghai) Ltd has also announced another project that involves work towards being included as a prime member in the FMS (Federal Maritime Commission) so as to develop a strong position on the US market.

Strom aus Windparks ist neu



Strom aus Windparks ist die Schlüsselernergie der Zukunft, welche die Abhängigkeit von der Atomenergie und des fossilen Brennstoffs Erdöl beenden soll. Damit soll eine Wende in der Energieversorgung erreicht werden. Es geht um die Agenda für das 21. Jahrhundert. Eine größere Aufgabe ist kaum vorstellbar.

Das Wissen und die jahrelange Erfahrung der Spediteure ist gefordert, wenn es um die Durchführung der Transporte dieser Windräder geht. Auch hier hat MBS Logistics in Kelsterbach ihre Fähigkeiten bewiesen und für einen Windenergieanlagenhersteller eine Rotorwelle und das Getriebe für ein Windkrafttrad aus Australien nach Deutschland zurück transportiert. In Deutschland soll die Rotorwelle und das Getriebe in Stand gesetzt und im Anschluss wieder exportiert werden. Das Getriebe wurde aufgrund seiner Abmessungen von 340x280x305 cm und einem Gewicht von 27 To auf einem 20ft Flat Rack verladen. Für die lange Seereise wurde das Getriebe in einer Holzkiste verpackt und mit Ketten auf dem Flat Rack gesichert. Durch die lange Seereise von ca. 2,5 Monaten und den einwirkenden Kräften auf das Flat Rack, spannten sich die Ketten so stark an, dass diese nicht mehr problemlos vom Getriebe gelöst werden konnten. Kurzer Hand wurde entschieden, die Ketten zu entschweißen und die Kiste an den seitlichen Öffnungen aufzusägen. Damit wurde gewährleistet, dass die Ketten von dem Getriebe gelöst werden konnten. In Hamburg wurde das Getriebe auf einem Tieflader verladen und dem Empfänger zugestellt.

Der Kunde freute sich über die problemlose Anlieferung des Getriebes am Folgetag.



MBS Kontakt / Contact:

Sabrina Wunsch
Fon: +49 (6107) 7171 -74
sabrina.wuensch@mbsfra.de

Electricity from wind parks is new

Electricity from wind parks is the key energy of the future, which is intended to end the dependency on nuclear power and oil. This issue is the agenda for the 21st century. A bigger task is hard to imagine.

When it comes to transporting the windmills, our forwarders' knowledge and years of experience are required. MBS Logistics in Kelsterbach proved its ability, when they transported a rotor shaft and a gear for a producer of windmill installations from Australia to Germany. The two components were maintained in Germany, than be re-exported. Because of its size (340x280x305cm) and weight (27 tons), the gear was loaded onto a 20ft flat rack. For the long trip overseas, the gear box was packed into a wooden box and fastened securely with chains to a flat rack. Due to the long ocean voyage (about 2,5 months) and forces affecting the flat rack, the chains became so tense, that it was initially impossible to detach the gear box. Finally, it was decided to cut the chains with a blowpipe and saw open the sides of the wooden box. The removal of the chains from the gear box was successful and it could be forwarded on a low loader from Hamburg. It then was delivered to the final address.

The customer appreciated the gear box smoothly delivery on the following day.

Express Service und Luftfracht durch MBS Cargo GmbH Hamburg

Freitag den 17. März 2012 sollte eine ursprünglich via Seefracht geplante Exportlieferung von 40.000 kg

Stahlrohren mit einer Länge von 7,40m pro Rohr aufgrund dringender Nachfrage eines Projektes in Bahrain per Luftfracht versendet werden.

Da der Versand der Stahlrohre als konventionelle Verschiffung loser Ware geplant war, organisierte MBS Cargo eine professionelle Verpackung. Den Kollegen stand lediglich das Wochenende zur Verfügung, um die Rohre zu verpacken und einen sicheren Luftfrachttransporte zu gewährleisten. Das war bei einer solchen Menge Stahl eine enorme Herausforderung.



Aufgrund der Länge der Rohre sowie dem Mangel an einem entsprechenden Flugzeugtypen auf der Strecke Europa-Bahrain, arrangierte die MBS Cargo in Kooperation mit der Fluggesellschaft eine Umleitung eines 747 Asien-Frachters mit zusätzlichen Landerechten in Bahrain. Nach dieser erfolgreich durchgeführten Wochenendaktion, wurden der MBS Cargo bislang der Export von über 200 Tonnen des Projektes per Luftfracht zur Baustellenbelieferung in Bahrain übertragen.



MBS Kontakt / Contact:

Thorsten Schmidt
Fon: +49 (40) 226319 -151
thorsten.schmidt@mbsham.de

MBS Kontakt / Contact:

Johannes Maercker
Fon: +49 (40) 226319 -152
johannes.maercker@mbsham.de



Express Service and Airfreight by MBS Cargo GmbH Hamburg

On a Friday in March 2012 an initially planned export shipment by ocean-freight of 40.000 Kgs steel pipes with a length of ea. pipe 7,40 m had to be switched to airfreight due to an urgent demand at a project site in Bahrain.

As the shipment of steel pipes was supposed to be shipped as conventional and loose cargo, MBS Cargo organized a professional packing. MBS had only one weekend to arrange a professional packaging and to guarantee a professional and safe transport by air.

Due to the length of the pipes and lack of suitable type of planes from Europe to Bahrain, MBS Cargo arranged a re-routing of a 747 Freighter ex Asia plus extra landing rights in Bahrain in cooperation with the Airline.

After this successful operation over the weekend, MBS Cargo has been entrusted with the project to move 200 tons of cargo by air to the job site in Bahrain.



Die Neuen Apps – die Ihr Leben leichter machen

New Apps – that make your life much easier



Viber – Viber ist eine kostenlose iPhone App mit deren Hilfe Sie kostenlos mit ihren Freunden telefonieren können. Auch Textnachrichten lassen sich gratis versenden. Lohnenswert für Menschen, die viel kommunizieren.

Viber – Viber is an iPhone App free of charge. You can call and send text messages to your friends for free. Worthwhile for people who communicate frequently.



Feiertage und Schulferien – Sie erhalten Informationen zu Feiertagen und Schulferien in vielen verschiedenen Ländern. Sie können Ihr Land und Ihre Region einstellen.

Holidays and school vacations – This App provides information about holidays and school vacations in numerous countries. You can select your country and region.



Finanzwelt-App – Mit der kostenlosen Finanzwelt-App verpassen Sie keine Nachrichten mehr – topaktuelle und wichtige News aus der Finanzbranche jederzeit und überall. Neuigkeiten über Ressorts, geschlossene Fonds, Immobilien, Investmentfonds, Versicherungen oder Vertrieb und Strategie.

World of finance – You won't miss any news with this free of charge App. It provides news – current and important news about the financial world – everywhere and anytime. News about departments, closed-end funds, real estate, investment funds, insurance or sales and strategy.



Skobbler GPS – Skobbler GPS Navigation 2 unterstützt neben den optischen Anweisungen auch akustische Ansagen und entspricht damit einer vollwertigen Navigation.

Skobbler GPS – Apart from the visual instructions, Skobbler GPS Navigation 2 supports also acoustic announcements and is therefore a fully-fledged navigation system.



Kayak – Die wohl beste Reisesuchmaschine der Welt wurde für das iPhone optimiert und begleitet Sie jetzt auf Schritt und Tritt. Die App umfasst Flug- und Mietwagensuche, Hotelsuche und -buchung sowie die Flugverfolgung und "Meine Reisen" für die bequeme Verwaltung Ihrer Reise. Und natürlich ist KAYAK für iPhone kostenlos.

Kayak – Probably the world's best search engine for trips has been optimised for the iPhone and accompanies you step by step. The App includes flight and rental car search, hotel search and booking as well as flight tracking and "My trips" for a better management of your trips. And, of course, KAYAK for iPhone is free of charge.



TimeTracker – hilft Ihnen, den Überblick über Ihre Zeit überall und jederzeit direkt auf Ihrem iPhone oder iPod touch zu verfolgen. Es ist eine leistungsfähige und dennoch einfach zu bedienende Anwendung für alle, die wissen wollen, wie viel Zeit auf bestimmte Aufgaben und Projekte verwendet wird.

TimeTracker – Helps you to always and everywhere keep track of your time directly on your iPhone or iPod touch. Time Tracker is a powerful but easy manageable application for all who like to know how much time is spent on certain tasks and projects.

Unsere Hafen-Ikone: TYPisch HAMBURGisch

Alle sagen: „Hamburger Hingucker“, MBS Hamburg ist stolz auf ihre „Hafen-Ikone.“ Seit Februar 2012 hat die MBS Logistics in Hamburg ein neues Firmenfahrzeug. Der Nissan Juke wird für Kurier- und Sonderfahrten im Hamburger Stadtgebiet eingesetzt und hat seitdem viele Blicke auf sich gezogen. Getreu dem MBS-Motto „wir zeigen Gesicht“, hat MBS Logistics sich für den Hamburger Volksschauspieler Hans Albers entschieden, da er sowohl für den Hamburger Hafen als auch für persönliche Integrität steht, denn im Gegensatz zu anderen populären Künstlern seiner Zeit, hat Albers keinen Hehl in der Nazizeit zu seiner jüdischen Lebensgefährtin Hansi Burg gemacht. Albers ist der letzte wirkliche Volksschauspieler, bis heute eine „Legende“.

Neben den Bildern von „Hans“ und der Hafen-Skyline sind auf dem Auto auch die weltweiten Standorte der MBS Gruppe namentlich genannt. Die ersten geschäftlichen Kontakte konnten so schon geknüpft werden. Ein besserer „Eye-Catcher“ und rollender Werbeträger ist derzeit auf Hamburgs Straßen nicht sichtbar. „Dat lüppt wunnerschön“!



MBS Kontakt / Contact:

Bianca Cantaro
Fon: +49 (0) 40 226319 -117
bianca.cantaro@mbsham.de



Our port icon: Typically Hamburg

They all call it: "Hamburger Hingucker" (Hamburg eye-catcher), MBS Hamburg is proud of its "port icon". Since February 2012, MBS Logistics in Hamburg has a new company vehicle. The Nissan Juke is used for dispatches and special tours in the Hamburg metropolitan area and has already attracted a great deal of attention. True to the motto "MBS shows face", MBS Logistics decided to choose the Hamburg actor Hans Albers who not only represents the port of Hamburg, but who has also been a man of integrity. Contrary to other popular artists of his time, Hans Albers made no secret of his Jewish partner Hansi Burg during the Nazi regime. Albers is the last popular actor in roles representing ordinary people and until today a true "legend".

Next to the pictures of "Hans" and the harbour front, the car also features the individual worldwide MBS Group locations. As a result, new business contacts have already been established. On the streets of Hamburg, there is no better eye-catcher or rolling advertising medium than the MBS vehicle.

"Dat lüppt wunnerschön"! (Hamburg dialect meaning: Things are working out wonderfully.)





Eine Corvette geht in die Luft

MBS Air Cargo Köln verlädt Corvette Sting Ray von Köln nach Miami

Die Corvette Sting Ray, ein Symbol des leistungsstarken amerikanischen Sportwagens, welcher mit seinem enormen Hubraum, seinen 300PS und seinem bulligen Sound so manche Liebhaberherzen höher schlagen lässt. Einem Sammler aus Miami ist dieser Traum 200.000USD wert. Den amerikanischen Traum ließen sich auch so einige Zuschauer nicht entgehen und versammelten sich im Frachtzentrum des Cologne Bonn Cargo Centers um das Prachtstück Baujahr 1967 aus der Nähe zu bestaunen. Der Transport erfolgte im Lowerdeck der Passagiermaschine LH462/18Apr von Frankfurt nach Miami. Die Palettierung als sogenannte „Durchseinheit“ erfolgte bei Lufthansa Cargo Köln im Beisein des Versenders. Bereits am 20.04. konnte das Fahrzeug vom stolzen Besitzer in Miami in Empfang genommen werden. Für die komplette Transportplanung inkl. Versicherung des Fahrzeuges waren die Kollegen der MBS Air Cargo in Köln verantwortlich.



A Corvette takes off MBS Cargo Cologne forwards a Corvette Sting Ray from Cologne to Miami

The Corvette Sting Ray, a symbol of the powerful American sports car, with its enormous cylinder capacity, its 300 PS and powerful sound that makes some hearts leap for joy. A collector from Miami thought this dream is 200.000 USD to be worthwhile. At the Cologne Bonn Cargo Centre a number of visitors who could not resist to see this American dream gathered to get a close look at this beauty built in 1967. The sports car was transported in the lower deck of the passenger plane LH462 on April 18th from Frankfurt to Miami. The palletisation as a so-called "Durchseinheit" (shipping unit) took place at Lufthansa Cargo Cologne in the presence of the forwarder. The new proud owner received his vehicle on April 20th in Miami already. The MBS Air Cargo in Cologne was in charge of the entire transportation planning including the car's insurance.



Mit Highspeed an den Zuckerhut

Für einen Kunden in Brasilien galt es 4 Rennwagen per Luftfracht nach Rio de Janeiro zu verladen. Die hochwertigen Autos wurden mit einem speziellen LKW zum Flughafen gebracht, dort einer Sicherheitsüberprüfung unterzogen und dann auf entsprechenden Autopaletten der Fluglinie verladen. Kollegen der MBS Logistics überwachten den Transport und die Umladung am Flughafen Frankfurt. Unser Partner in Brasilien erledigte die Verzollung vor Ort und die Sportwagen konnten ohne Probleme an den Empfänger ausgeliefert werden.



MBS Kontakt / Contact:

Oliver Wünsch
Fon: +49 (6107) 7171 -75
oliver.wuensch@mbsfra.de

With high speed to the Sugar Loaf Mountain

The contract was to deliver 4 racing cars by airfreight to Rio de Janeiro for a Brazilian customer. The top-quality cars were forwarded to the airport in a special truck, submitted to a security check and then palletised on corresponding car pallets of the airline. MBS Logistics colleagues supervised the transport and reloading at Frankfurt Airport. Our Brazilian partner took over customs clearance at the destination and the sports cars could be delivered without any complications.



Dem Theater gewidmet

Das Theater Gloria in Wien ließ in einem Maßstab von 1:1 einen CADDILAC aus dem Jahr 1903 komplett aus Holz nachbauen. Die Bauzeit betrug vier Wochen.

Mit der Original Abmessung: Einer Breite von 145 cm, einer Länge von 270 cm und einer Höhe von 145 cm ging der CADDILAC auf dem LKW der MBS Logistics nach Wien auf die Reise. Das kostbare Mobil wurde durch einen Holzverschlag vor möglichen Transportschäden gesichert und traf somit unbeschadet bei der Requisite ein. Das Gesamtgewicht des Automobiles beträgt lediglich 150 kg. Die Anlieferung beim Theater in Wien erfolgte mit einem Hebebühnenfahrzeug/Hubwagen. Das Prachtstück wird in der Theateraufführung "der Hauptmann von Köpenick" zu sehen sein.



MBS Kontakt / Contact:

Edwin Schöneshöfer
Fon: +49 (2203) 9338 -220
edwin.schoeneshoefer@mbscgn.de

Dedicated to the theatre

The theatre Gloria in Vienna ordered a CADILLAC to be rebuilt on a scale of 1:1 completely out of wood. The construction took four weeks.



The CADILLAC with its original dimensions of 145 cm in width, 270 cm in length and 145 cm in height left for Vienna in a MBS Logistics truck. The precious vehicle was protected by a wooden crate against possible damage during transport. The whole car weight only 150 kg. It arrived safely at the theatre and was delivered by means of a lift gate truck. The beauty will be seen in the production of "Der Hauptmann von Köpenick".

Lifestyle mit MBS

Wie schon in den letzten Jahren, betreuten die Messeprofis von der MBS Logistics eine größere Beteiligung indischer Kunden zur Domotex in Hannover am 14. – 17.01.2012. Dank der ausgesprochenen Zufriedenheit der Kunden mit dem Service der MBS, hatte sich die Anzahl und das Sendungsvolumen weiter erhöht. Für 34 Aussteller mit einem Gesamtvolumen von 41 to. / 165 cbm Seefracht und - 5,9 to - 30 cbm Luftfracht wurden nach deren Wünschen temporäre bzw. definitive Zollabfertigungen vorgenommen. Die Waren – Teppiche, Fußmatten, aber auch Standbaumaterial und Werbeartikel – wurden via Hafen Hamburg bzw. Flughafen Hannover termingerecht zum Messestand gebracht. Durch das MBS Team um Jörg Brücker wurden die Kunden vor Ort vor, während und nach der Messe persönlich betreut.

Lifestyle with MBS

As in previous years, MBS Logistics trade fair professionals took good care of a significant number of Indian customers at the trade fair Domotex from January 14th to 17th, 2012 in Hannover. Thanks to the great satisfaction of our customers with MBS Logistics' services, the number and volume of deliveries had increased. We arranged temporary or definitive customs clearance for 34 exhibitors with a total volume of 41 to./165 cbm sea freight and 5,9 to./ 30 cbm air freight, depending on their wishes. The merchandise – carpets, floor mats as well as booth material and promotional items – was forwarded on time via the Port of Hamburg or Hannover Airport to the trade fair stand. The customers were looked after by the MBS Team under the direction of Jörg Brücker before, during and after the trade fair.



Dem Prowein auf der Spur (04. – 06.03.2012)

Seit nunmehr knapp 10 Jahren ist die Prowein Düsseldorf fester Bestandteil der MBS Logistics Messebetreuung. Gemeinsam mit der Schwesterfirma Porlogis werden, unter anderem, 3 portugiesische Weinhandelsverbände und deren Mitglieder betreut. Für insgesamt 65 Aussteller mit einem Transportvolumen von mehr als 3000 Flaschen Winzerzeugnissen umfasst die logistische Leistung die Kommissionierung und den Transport ab Winzerhof Portugal bis zum Messestand incl. der Dokumentation und der Abfertigung der begleitenden Verwaltungsdokumente für verbrauchssteuerpflichtige Waren im innergemeinschaftlichen Warenverkehr und die dazugehörigen Gebrauchssteueranmeldungen für Zwischenerzeugnisse, Schaum- und Branntwein. Durch das Team erhielt jeder der Aussteller seine Weinproben zur vereinbarten Zeit zum Messestand geliefert.

Tracking down the "Prowein"

The "Prowein Düsseldorf" has been a regular feature of the MBS trade fair service for almost 10 years now. Together with the MBS sister company Porlogis, we take care of, amongst others, 3 Portuguese wine-trade organisations and their employees. The logistic services for 65 exhibitors and a volume of more than 3000 bottles of wine products include the commissioning and transport from the winegrowers' premises in Portugal to the trade fair, documentation and handling of administrative documents concerning excisable merchandise in intra-Community trade and the pertinent filing of use tax returns for intermediate products, sparkling wine and brandy. Thanks to the team, every exhibitor had his wine samples delivered to the trade fair at the agreed time.



Präzision auf engstem Raum

Precision in cramped conditions

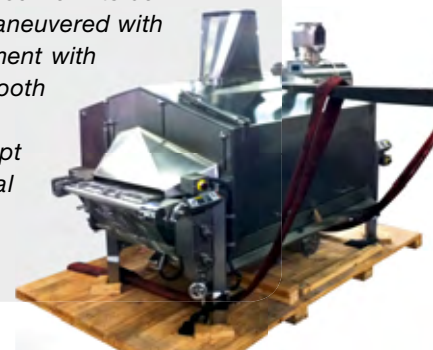
Für unseren Kunden Unitherm Food Services Inc. aus den USA lautete der Auftrag eine Maschine aus Übersee nach Antwerpen zu verschiffen und ab Antwerpen die wertvolle Fracht pünktlich nach Köln zur Messe ANUGA FoodTec 2012 in Köln zu transportieren. Durch das hohe Gewicht der Maschine von 5200 kg einer Größe von 3,80 x 2,90 x 3,50 Metern war der Transport schon eine Herausforderung für sich. Desweiteren waren die Gänge der Messehallen zu schmal, um die Kiste direkt zum Messestand zu bringen. Die Lösung lautete: Auspacken der Maschine vor der Messehalle. Die enormen Maße der Maschine, ihre Bauart und die örtlichen Gegebenheiten machten den Einsatz von 2 Gabelstaplern, sowie Schwerlastrollen erforderlich. Die Maschine wurde vor der Halle aus der Kiste befreit und mit Equipment und Personaleinsatz letztendlich millimetergenau am Messestand feingesetzt und montiert. Danke an alle, die die Nerven behalten haben bei dieser logistischen Herausforderung.

Precious freight had to be delivered from the USA to the trade fair ANUGA FoodTec 2012 in Cologne. Our customer Unitherm Food Services Inc. asked us to ship a machine from overseas first to Antwerpen then to the fair in Cologne on time. The machine weighed 5200 kg and its dimensions of 3,80 x 2,90 x 3,50 m made transportation alone a real challenge. Moreover, the trade fair's hallways were too narrow to deliver the box directly to the booth. The solution was to unpack the machine outside the exhibition hall. Due to its enormous size, its type of construction and the local circumstances, two pallet trucks and heavy-duty rollers were required for the job. The machine was freed from its box in front of the hall, finally maneuvered with the help of staff and equipment with millimetre accuracy to the booth and installed. Our thanks go to all who kept calm during this logistical challenge.



MBS Kontakt / Contact:

Jörg Brücker
Fon: +49 (2203) 9339 -640
joerg.bruecker@mbscgn.de





Fahrrad statt Fußball

„Fahrrad statt Fußball“ lautete das Motto der RaiKo-Stölting Präsentation in der VELTINS-Arena am 28.02.2012. Wo sonst Logengäste und Besucher des La Ola-Clubs die Mannschaft des FC Schalke 04 auf den Weg in die Kabine empfangen, wurde das Ruhr-Profi-Radteam RaiKo-Stölting vorgestellt. Zu der Mannschaft zählen neben den Elite-Fahrern auch leistungsstarke U-23 Fahrer, die alle äußerst ambitionierte Ziele vor Augen haben: neben den deutschen Rundfahrten und Eintagesrennen wollen sie für UCI-Wettbewerbe in Spanien, Belgien, Holland, Schweiz, Österreich, Luxemburg, Frankreich, Polen und Italien antreten. Auch Einladungen für Rundfahrten in China und Südafrika will das Team annehmen. Von einem neuen Erik Zabel, Jan Ullrich und der Zugehörigkeit zur 1. Liga des Weltradsports träumt Trainer und Sportdirektor Jochen Hahn. Um diesen Zielen näher zu kommen, beteiligt sich die MBS Logistics als Co-Sponsor und wünscht dem Team viel Erfolg!

Bicycle instead of football

“Bicycle instead of football!” was the motto in the VELTINS-Arena on February 28th, 2012 at the RaiKo-Stölting presentation. The RaiKo-Stölting professional Ruhr-Team was presented to the audience where usually VIPs and visitors of the La Ola-Club greet their football team FC Schalke 04 on its way to the team dressing room. The RaiKo-Stölting Team consists not only of elite cyclists but also very strong U-23 bicycle racers who aim for something big: In addition to the German tours and one-day races, they also want to participate in UCI-competitions in Spain, Belgium, the Netherlands, Switzerland, Austria, Luxembourg, France, Poland and Italy. Plus, they are planning on accepting invitations for Chinese tours and South African tours as well. Coach and sports director Jochen Hahn has dreams and hopes for a new Erik Zabel, Jan Ullrich and of belonging to the premier league in international cycling. To promote these goals, MBS Logistics supports the team as a co-sponsor and wishes good luck to its members!



CARGOJET AIRWAYS

Cargojet Airways neu ab Köln/Bonn

Cologne Bonn Cargo feierte am 25. April die neue transatlantische Fracherverbindung nach Kanada. Ab sofort verbindet die kanadische Fluggesellschaft Cargojet Airways (W8) den Köln Bonn Airport mit den Flughäfen Greater Moncton International (YQM) an der kanadischen Ostküste und Hamilton/Toronto (YHM). Die Frachtmaschine vom Typ Boeing 767-200F startet einmal pro Woche jeden Donnerstag um 16 Uhr vom Rheinland nach Übersee. Von

Cargojet Airways ist ein kanadischer Fracht-Carrier mit einer Flotte von 13 Flugzeugen. Den europäischen Vertrieb übernimmt Skyline Air Services in Düsseldorf. Der Köln Bonn Airport ist einer der größten Frachtflughäfen Europas mit einem jährlichen Umschlag von rund 750.000 Tonnen Luftfracht.



beiden Zielflughäfen gibt es zahlreiche Anschlussverbindungen zu nordamerikanischen Destinationen (z. B. Montreal, New York, Boston, Chicago und Detroit). „Mit den neuen Cargojet-Verbindungen bieten wir unseren Expeditions-Kunden eine direkte Anbindung an den Wachstumsmarkt Kanada“, sagt Torsten Wefers, Stellvertretender Geschäftsbereichsleiter Fracht/Vertrieb am Köln Bonn Airport. „Die Buchungen für die ersten Flüge sind sehr vielversprechend. Aktuell befinden wir uns in Verhandlungen über weitere Frachter-Verbindungen nach Nordamerika, um die große Marktnachfrage nach weiteren Kapazitäten bedienen zu können.“



Cologne Bonn Cargo

Cologne Bonn Cargo Kontakt:

Torsten Wefers
Deputy Director Cargo and Sales
Fon: +49 2203 40 3060
Fax: +49 2203 40 5707
torsten.wefers@cologne-bonn-airport.de
www.cgn.de/cargo

Cargojet Airways new from Cologne/Bonn

On April 25th, Cologne Bonn Cargo celebrated the new transatlantic cargo connection to Canada. As of now, the Canadian airline Cargojet Airways (W8) connects the Cologne Bonn Airport with the Greater Moncton International (YQM) airport on the Canadian East Coast and the Hamilton/Toronto (YHM) airport. The cargo plane type Boeing 767-200F takes off from the Rheinland for overseas once a week every Thursday at 4 p.m. Both destination airports have several connections to further North-American destinations, as for example Montreal, New York, Boston, Chicago and Detroit.

“Our new Cargojet connections offer our customers from the forwarding industry a direct connection to the growth market Canada”, said Torsten Wefers, vice president for cargo/sales at Cologne Bonn Airport. “The first bookings look very promising and we are currently negotiating about more cargo connections to North America to meet the huge demand of the market for more capacity.”

Cargojet Airways is a Canadian cargo carrier with a fleet of 13 airplanes. The European distribution is handled by Skyline Air Services in Düsseldorf. The Cologne Bonn Airport is one of the largest European cargo airports, annually handling approximately 750.000 tons of air cargo.



MBS LOGISTICS und ICH

Im Januar 1987 wurde MBS gegründet und hat am 01. März desselben Jahres Ihre Tätigkeit aufgenommen.

Wie haben Sie angefangen?

Ich war viele Jahre für ein großes deutsches Logistikunternehmen tätig und spielte natürlich ab und zu mal mit dem Gedanken mich selbstständig zu machen. Eine Umstrukturierung in diesem Unternehmen und damit verbundene Änderungen der Strategien veranlassten mich, den Schritt in die Selbstständigkeit mit meinem ersten Partner Manfred Bischoff zu wagen. In den Räumen einer ehemaligen Schnapsbrennerei in Siegburg begann die Geschichte der MBS.

Es gab mit Sicherheit viele Höhen und Tiefen?

Mit Sicherheit. Stolz macht mich die gesamte Entwicklung der MBS: die vielen Standorte, die wir nicht nur in Deutschland, sondern auch in Asien haben. Beeindruckend war für mich auch der bisher größte und langfristige Auftrag, den die MBS in einen internationalen Tender gewonnen hatte: Neubau des Athener Flughafen. Für ein Unternehmen des damaligen Konsortiums haben wir über fünf Jahre die gesamte Beschaffung der Baumaterialien aus ganz Europa organisiert und auf der Baustelle des neuen Flughafens ein Distributionslager eingerichtet. Solche Projekte hat man nicht oft und dies war für mich das absolute Highlight.

Natürlich gab es neben Höhen auch Tiefen. Die größte Enttäuschung war für mich die Schließung unserer MBS Maschinenmontage-Firma. Damals hatten wir die Idee für die Kunden das gesamte Paket anzubieten: von der Produktion der Anlagen bis zum Aufbau an dem gewünschten Standort. Der Kunde hätte schließlich nur den Knopf drücken müssen, um die Produktion in Gang zu bringen. Nur leider hatten wir das falsche Management und wir mussten die Firma schließen.

Es gibt ja schon einmal die Transporte, die nicht so gelingen. Verraten Sie mir, was Ihnen im Gedächtnis geblieben ist, wo Sie dachten, „Oh Gott wie machen wir das bloß?“

Die MBS hat den Auftrag bekommen, das drittgrößte Colli (eine Gasturbine), welches jemals im Luftfrachtverkehr auf der Welt bewegt worden war, nach Polen zu trans-

portieren. Der Transport wurde von unseren Mitarbeitern exzellent vorbereitet und mir fiel ein Stein vom Herzen, als die Turbine in einer gecharterten Antonov in Zentimeter genauen Arbeit verladen worden war und dann vom Flughafen abheben konnte.

Bei diesem Transport waren die lokalen Medien anwesend und somit war er für uns von sehr großer Bedeutung.

Was würden Sie anders machen, wenn Sie die Uhr noch einmal zurückdrehen könnten?

Nicht viel. Vielleicht würde ich die eine oder die andere Entscheidung anders treffen aber wenn ich zurückblicke und das gesamte Ergebnis betrachte, werde ich mit Stolz erfüllt.

Wie sehen Sie die Zukunft der MBS?

Die MBS Gruppe ist für die Zukunft gerüstet, wir bauen auf unseren Grundsatz, "Erfolg wird von und mit Menschen gemacht". Wir haben uns zum Ziel gesetzt, national und international weiter zu expandieren und Märkte mit eigenen Büros zu erschließen. Ziel ist es auch, unsere Produktpalette in Nischenmärkten weiter auszubauen, was mit erheblichen Investitionen verbunden sein wird. Mit unserem Mix aus erfahrenen Mitarbeitern und jungem hoch qualifiziertem Nachwuchs werden wir auch in der Zukunft ein leistungsstarkes Mittelstandsunternehmen bleiben, das für unsere Kunden neben großen Anbietern eine hervorragende Alternative sein wird.



Herr Wilkes, wir danken Ihnen für das Gespräch!



MBS LOGISTICS AND I

In January 1987, MBS was founded and began operations on March 1 of the same year.

How did you begin?

During my long-term employment at a big German logistics company, the idea of starting my own business came to my mind from time to time. A restructure at my company and changes in strategy led me to take the step towards self-employment together with my first partner Manfred Bischoff. The history of MBS started in Siegburg on the premises of a closed-down distillery.

There were certainly many ups and downs correct?

Of course. I'm especially proud of the overall MBS development: the numerous headquarters not only in Germany, but also in Asia. I think the biggest long-term contract won so far in an international tender had been very impressive, too: The new construction of the Athens Airport. For over five years our company organized the complete supply of building material from all over Europe for one company of the consortium. We also installed a distribution warehouse on the construction site. Such projects do not appear very often and this one has been my absolute highlight.

Admittedly, there were not only ups but also downs. The biggest disappointment was when the MBS machine construction company had to be shut down. At that time, we had the idea of providing the whole package for our customers: starting with the production of the machine and equipment to installing it at the desired location. The customers would only have had to press a button to start production. Unfortunately, we had the wrong management and consequently had to close the business.



Sometimes there are deliveries that do not run quite well. Would you be willing to tell us a story that you remember where you thought: "Oh my God, how are we ever going to do that?"

We had a contract to deliver the third largest Colli (a gas turbine) that has ever been moved by airfreight to Poland. The transport had been well prepared by our employees and a load was taken off my mind when the turbine had been loaded with utmost precision onto a chartered Antonov and took off.

The local media was present for the loading; this transport was of great importance to us.

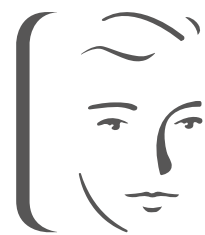
If you could start over again, what would you do different?

Not much. Perhaps I would decide different now and then, but when I look back and see the result, I am filled with pride.

How do you see the future of MBS?

The MBS Group is prepared for the future, we rely on our basic principle: "Success is achieved by and with people". It is our intention to expand in national and international markets and to enter new markets by establishing our own offices. We also aim at developing our product range in niche markets which will require considerable investments. Our mix of experienced employees and young, highly qualified staff will help us maintain our position as a – High-Performance Medium-Sized – Company in the future. We will be an excellent alternative to large providers for our customers.

Mister Wilkes, we thank you for your time.



MBS
LOUNGE



Jörg
Tripke

Maria
Biermann

Karlheinz
Weinowski

Fa. Toy Trade war bei der MBS zu Besuch. Die MBS Logistics unterstützt und organisiert die Verschiffung sowie die Lagerung und Verteilung.
The company Toy Trade visited the MBS. MBS supports and organizes shipments as well as storage and distribution.



Susi
Reifenhäuser

Davide
Rizzo

Oliver
Robuste

Daniele
Garavaglia

Stefan
Beccaro

Janine
Siebert

Italsempione ist unser Speditionspartner, der den Transport in Italien abdeckt. Die MBS Logistics hat sich über den Besuch sehr gefreut.
Italsempione is our forwarding partner that handles transportation in Italy. MBS was very pleased about the visit.



Besuch in Rumänien

Die MBS Speditionsgesellschaft mbH ist seit vielen Jahren für das Unternehmen IAC im Rahmen von Automotive-Dienstleistungen tätig.

Ford Europa baut ab Sommer im rumänischen Craiova das neue Modell „B-Max“, welches mit vielen Komponenten von IAC ausgestattet wird.

Um die Anforderungen an die dafür notwendige Logistik

vor Ort kennenzulernen, sind die Automotive-Experten des Hauses MBS Logistics, Michael Ludwig und Wolfgang Fritsch nach Rumänien gereist.

Die Fotos zeigen die MBS Kollegen gemeinsam mit dem Kunden sowie mit Geschäftsführer Marian Martin des langjährigen MBS-Partners IBT bei Konsultationen in Bukarest.



MBS Kontakt / Contact:

Wolfgang Fritsch
Fon: +49 (2203) 9338 -330
wolfgang.fritsch@mbscgn.de

Visit to Romania

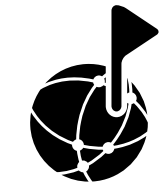
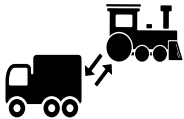
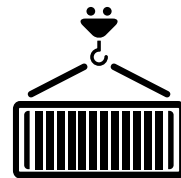
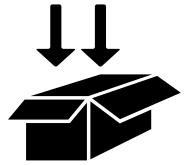
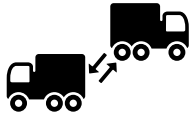
For many years, the MBS Speditionsgesellschaft mbH has worked for the company IAC providing automotive services.

Starting this summer, Ford Europe is going to build the new model "B-Max" in the Romanian city of Craiova. The model will be equipped with many IAC components.

To find out about the requirements regarding the necessary local logistics, the MBS automotive experts Michael Ludwig and Wolfgang Fritsch travelled to Romania.

The photos show the MBS colleagues together with the customer in front of the new IAC plant and the Managing Director Marian Martin of MBS's long-standing partner IBT during consultations in Bucharest.

Wir wollen Verkehr



IMPRESSUM

Herausgeber // Editor

MBS Speditionsgesellschaft mbH
Hansestraße 57 | 51149 Köln
mbs@mbscgn.de | go2mbs.com

Die Redaktion // Editorial office

MBS Speditionsgesellschaft mbH
beate.esser@mbscgn.de
stefan.wischrath@mbsfra.de
johannes.steckel@mbscgn.de
rasa.zagurskyte@mbsfra.de

Gestaltung // Artwork:

von fraunberg marketing GmbH
Luisenstraße 53 | 40215 Düsseldorf
www.vonfraunbergmarketing.de
info@vonfraunbergmarketing.de