

INSIGHT



JUBILÄUMSSPECIAL AUF 30 SEITEN

30 Jahre MBS · 30 Jahre Historie · 30 Jahre Special Projects
MBS Face · Der Mensch im Mittelpunkt · MBS in Zahlen · Perfect Supply

EDITORIAL



Liebe Insight-Leser,

1. März 1987: Die MBS Speditionsgesellschaft mbH startet in einem kleinen, spartanisch eingerichteten Büro in Siegburg. Manfred Bischoff und Bernd Wilkes haben damals den Sprung in die Selbstständigkeit gewagt. Aus heutiger Sicht ein historischer Moment.

Vielleicht haben Sie sich schon einmal gefragt, welche Bedeutung hinter dem Namen MBS steckt. In den 30 Jahren unserer Firmengeschichte haben wir schon viele kreative Vermutungen gehört. Die Lösung hingegen ist simpel:

M = Manfred
B = Bernd
S = Spedition

Mit dem Eintritt von Johannes Steckel (1992) und Georg Ludwig (1993) begann dann die Expansion und eine rasante Entwicklung hin zu dem bis heute erfolgreichen Geschäftsmodell, das an vielen Standorten die mutige Gründung neuer Gesellschaften mit starken Teams bedeutete. Fakten und Fotos hierzu finden Sie in unserer Historie „Meilensteine“.

Mit Recht können wir auf unsere Entwicklung stolz sein, die wir in erster Linie unseren treuen Kunden, vor allem aber den zahlreichen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern zu verdanken haben. Für deren wertvolle Arbeit und uneingeschränkte Loyalität möchten wir uns in besonderem Maße bedanken. Sie stehen alle Höhen und Tiefen mit uns durch und sichern so den Erfolg des Unternehmens. Das Gleiche gilt für unsere Kunden, die uns seit Jahrzehnten unterstützen und uns immer wieder ihr Vertrauen entgegenbringen.

In den nächsten Jahren vollziehen wir den Generationenwechsel. Diesen haben wir 2015 mit der Schaffung einer Holding und einer neuen Geschäftsführung für die Niederlassung in Köln eingeleitet. Auch weil für einige der wohlverdiente Ruhestand in Sichtweite tritt, haben wir bereits mit dem Aufbau der Nachfolgegeneration begonnen. Die erfolgreiche Geschichte der MBS soll schließlich fortgeschrieben werden. Doch mehr als das: Wir sind uns sicher, dass die nächste MBS-Generation das Unternehmen weiterentwickeln wird, um mit neuen Innovationen dem Zeitgeist Rechnung zu tragen. Wir blicken optimistisch in die Zukunft und werden unsere neu gesetzten Ziele mit dem MBS-Spirit der letzten 30 Jahre in die Tat umsetzen.

Wir wünschen Ihnen viel Spaß beim Lesen unserer Jubiläumsausgabe.

Bernd Wilkes, Johannes Steckel, Georg Ludwig

Dear Insight readers,

1 March 1987: MBS Speditionsgesellschaft mbH was founded in a small, sparsely furnished office in Siegburg. Manfred Bischoff and Bernd Wilkes were brave enough to take the leap into self-employment. From today's perspective, that was a historic moment.

Perhaps you are wondering what the significance of the name MBS is. Over the course of the 30 years of our company's history, we've heard many creative guesses. The solution is simple, however:

M = Manfred
B = Bernd
S = Spedition (haulage)

When Johannes Steckel joined the company in 1992 followed by Georg Ludwig in 1993, the company's expansion began, developing quickly into the current successful business model, which meant that new companies with strong teams were set up by the courageous founders in many locations. You will find facts and photos in relation to this in our story under the heading "milestones".

We are justified in our pride in our growth, which we primarily owe to the loyalty of our customers, but for which we first and foremost have to thank our numerous employees. We particularly wish to thank them for their valuable work and boundless loyalty. They have been by our side through thick and thin and have therefore ensured the success of our company. The same applies to our customers who have been supporting us for decades and who always place their confidence in our business.

In the next few years, we will see a generational change. This is why we appointed a new management team for the Cologne subsidiary and created a holding company in 2015. We have already begun to develop the successor generation, particularly as a well-earned retirement is coming into view for some of us. The successful story of MBS must, after all, be continued. But more than that: we are certain that the next MBS generation will develop the company further in order to stay abreast of new innovations. We are looking into the future with optimism and will implement the new goals we have set with the MBS spirit of the last 30 years.

We hope you enjoy reading our anniversary edition.

Bernd Wilkes, Johannes Steckel, Georg Ludwig

MBS
FACE
S. 4–5



MENSCH
IM MITTEL-
PUNKT
S. 28–29



MBS
HISTORY
S. 6–19



MBS Gesicht • MBS Face

Identitätsbildung // Brand Identity 4



MBS Historie • MBS History

Die Anfänge // The beginnings, Wachstum // Growth,
Auf Erfolgskurs // On course for success, Globalisierung // Globalisation 6



MBS Produkte • MBS Products

Besondere Projekte // Special Projects 20



MBS in Zahlen • MBS Facts

30 Jahre MBS // 30 Years MBS 22



MBS Netzwerk • MBS Network

MBS Network 23



MBS Projekte • MBS Projects

Perfect Supply 24



MBS Soziale Projekte • MBS Social Highlights

Der Mensch im Mittelpunkt // People come first at MBS 28



MBS Ausblick • MBS Outlook

MBS Ausblick 30



MBS FACE

Das MBS-Face – wir zeigen GESICHT

Die Persönlichkeit eines Unternehmens zeigt sich im Logo. Es stellt das Unternehmen nach außen dar und steht für dessen Werte und Überzeugungen. Das Logo ist das GESICHT zum Namen. Wer sich also dem Kunden zu erkennen geben möchte, muss GESICHT zeigen. Die MBS tut das – im wahrsten Sinne des Wortes!

Wie wir wurden, was wir sind: Die MBS Logistics hat in den letzten 30 Jahren einige Reifestadien durchlebt und konsequent eine eigene Identität entwickelt, um heute das sein zu können, was sich die Gründer Manfred Bischoff und Bernd Wilkes immer vorgestellt haben: ein starkes, leistungsfähiges Unternehmen mit Charakter – selbstbewusst, integer und immer bereit, den Bedürfnissen der Kunden gerecht zu werden. **MBS:** Der Firmenname setzt sich zusammen aus den Vornamen der Gründer Manfred und Bernd sowie der Branchenbezeichnung Spedition.

Logo 1987–2000: Kindheit

Unser Gründungslogo konnte einen einheitlichen Charakter noch nicht widerspiegeln. Unsere „Unternehmung“ war einfach noch zu jung, noch nicht ausgereift. Neben dem zuallererst notwendigen Aufbau des Alltagsgeschäfts legten wir also erst einmal Wert auf ein Logo, das unsere spezielle Leistungsstärke ganz pragmatisch hervorheben sollte. Das waren damals vor allem Schnelligkeit, Verlässlichkeit und Ausdauer. Wir wollten zeigen, dass sich das nicht widersprechen muss und dass wir Außergewöhnliches leisten können – wie eine Schildkröte im Speedmodus. Die Flammen in Bild und Text signalisierten zugleich Power, Ehrgeiz und Leidenschaft.

Logo 2000–2012: Jugend

Nach 13 Jahren war die MBS aus den Kinderschuhen. Das Kerngeschäft lief und wir konnten uns darauf konzentrieren, uns über die Persönlichkeit des Unternehmens bewusst zu werden. Und das taten wir. Wir begannen uns zu entdecken. Wir erkannten, wer wir sind – nämlich vor allem ein „Wir!“ – und auch, wer hinter unseren bisherigen Erfolgen stand – das „Wir!“. Unsere Stärke ziehen wir aus der Gemeinschaft. Unser Team ist das alles entscheidende Herzstück – die Triebfeder des Erfolgs. Aus dieser Erkenntnis entstand das sogenannte MBS-Face. Es steht stellvertretend für jeden einzelnen unserer Mitarbeiter. Sie alle bilden gemeinsam den Charakter des Unternehmens. Und weil dieser so stark ist und wir von unserem Können überzeugt sind, scheut sich auch kein MBS-Mitglied, GESICHT zu zeigen. Die kleinen roten Quadrate im Schriftzug „Logistics“ symbolisierten Bewegung und Vernetzung und waren Zeichen für eine einwandfreie Wertschöpfungskette.

Logo 2012–heute: Erwachsensein

Die Logoentwicklung ging mit unserer Werteentwicklung einher – immer mehr fanden wir zu unserem Selbstverständnis. Da wir aber weiterhin hinter der Idee unseres Logos stehen konnten, wurde es 2012 nur optimiert, nicht verändert. Wir erweiterten die Bedeutung des GESICHTS und verstärkten sie dadurch. Das LogoGESICHT steht seitdem auch für jeden einzelnen unserer Kunden und unsere Beziehungen zu ihnen, die wir nah, persönlich und individuell gestalten. Wir treten in einen offenen und direkten Kontakt, von ANGESICHT zu ANGESICHT. Wir bieten individuelle, maßgeschneiderte und (wenn es drauf ankommt) auch unkonventionelle Logistiklösungen – immer das Richtige für den einzelnen Kunden.

Was uns mit unseren Kunden verbindet?

Ein gemeinsames Ziel, ein gemeinsamer Weg, ein gemeinsames Ergebnis – also **ein gemeinsames GESICHT**.

The MBS Face - we show our FACE

Our company's personality is displayed in our logo. It presents the company to the outside world, and stands for our values and convictions. The logo puts a FACE to the name. Anyone who wants to be recognised by their customers must show their FACE. MBS does that - in the truest sense of the word!

How we started to become what we are: MBS Logistics has lived through several stages of development over the past 30 years, and consistently developed our own identity to become today what the founders Manfred Bischoff and Bernd Wilkes always imagined: a strong, high-performing company with character - self-confident, with integrity and always ready to meet customers' requirements.

MBS: The company's name is made up of the first names of the founders, Manfred and Bernd, plus the name of the industry (in German "Spedition" - freight forwarding).

Logo 1987–2000: Childhood

The logo we had when the company was started did not yet reflect a fully-formed character. Our "enterprise" was simply too young, not yet mature enough. Alongside the first important task of building up daily business, we focused initially on a logo which was intended to highlight our special performance strength quite pragmatically. At the time, this meant speed, reliability and persistence. We wanted to show that these were not contradictions in terms, and that we could provide something extraordinary - like a tortoise in speed mode! The flames in the picture and the text indicated at the same time power, ambition and passion.

Logo 2000–2012: Youth

After 13 years, MBS was moving up a level. The core business was running, and we were able to concentrate on our awareness of the personality of the company. Which is what we did. We started to discover ourselves. We recognised who we are - namely, above all else, a "We!" - and also who was behind our successes to date - the "We!": we draw our strength from community. Our team is the beating heart of the enterprise - the prime movers of success. It was this knowledge that gave rise to the "MBS Face". It stands for every individual one of our employees. Together they form the character of the company. And because this is so strong, and we are convinced of our own ability, no member of MBS is ever afraid to show their FACE. The little red squares in the word "Logistics" indicate movement and networking, and were the symbols of a perfect supply chain.

Logo 2012-today: All grown-up

Development of the logo went along with the development of our values - our self-perception grew. But as we still stood by the idea of our logo, in 2012 it was only optimised, not changed. We extended the meaning of the FACE and therefore strengthened it. The FACE logo has since then also stood for every individual customer we have, and the relationships we have with them, which we cultivate closely, personally and individually. We make direct and open contact with them, FACE to FACE. We offer individual, specifically tailored and also unconventional logistics solutions (if that is what is required) - always the right thing for the individual customer.

What connects us to our customers? A common goal, a common journey, a common experience - so **a collective FACE**.



30

Das MBS- FACE – wir zeigen GESICHT

The MBS face -
we show our FACE

1987 – 2000

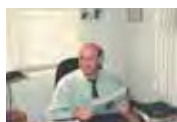


2000 – 2012



2012...





► 1987 – 1995 ◀

Nach Gründung der MBS durch Bernd Wilkes und Manfred Bischoff beginnt eine rasante Entwicklungsgeschichte. Mit dem Eintritt von Johannes Steckel und Georg Ludwig als geschäftsführende Gesellschafter werden deutschlandweit Niederlassungen gegründet und Großkunden gewonnen. Produkte werden optimiert, Prozesse standardisiert: Man findet zu sich selbst. Die ersten Jahre der MBS sind ereignisreich – und schon bald von Erfolg gekrönt.

The formation of MBS by Bernd Wilkes and Manfred Bischoff ushered in a history of rapid development. With the arrival of Johannes Steckel and Georg Ludwig as managing partners, branches were set up throughout Germany, attracting major customers. Products are optimised, processes standardised: we truly find ourselves. The first years of MBS were eventful - and soon crowned with success.

DIE ANFÄNGE THE BEGINNINGS

MBS HISTORIE

1987

1995

1996

2003

► 1996 – 2003 ◀

Die MBS hat sich am Markt etabliert. Erste Großprojekte werden realisiert und wichtige Partnerschaften geschlossen. Das Unternehmen geht mit der Eröffnung der ersten internationalen Niederlassung den Schritt in Richtung Globalisierung. Die Jahre um die Jahrtausendwende sind geprägt von Veränderung und Wachstum.

MBS established itself in the marketplace. First major projects are carried out, and important partnership deals concluded. The company takes a step in the direction of globalisation by opening the first international branch. The years around the turn of the century are marked by change and growth.

WACHSTUM GROWTH





AUF ERFOLGSKURS ON COURSE FOR SUCCESS

► 2004 – 2007 ◀

Die Jahre am Anfang des 21. Jahrhunderts zeugen von großer Expansionskraft: In kurzen Abständen werden neue Standorte eröffnet und weitere internationale Großaufträge an Land gezogen. Am Ende dieser Wachstumsperiode legt die MBS den Grundstein für den Eintritt in den asiatischen Markt – mit der Eröffnung einer Geschäftsstelle in Hongkong.

The years marking the start of the 21st century witness major expansion: in short order, new sites are opened and further major international contracts landed. At the end of this period of growth, MBS lays the foundation for entry into the Asian market - with the opening of a business centre in Hongkong.

2004

2007

2008

2017

MBS HISTORY

► 2008 – 2017 ◀

Ab 2008 macht sich die MBS weiter auf den Weg in Richtung Globalisierung – der asiatische Markt wird zunehmend erschlossen, aber auch Standorte wie Rotterdam und Miami stehen auf der Agenda. Partnerschaften verfestigen sich, das Netzwerk wächst kontinuierlich, diverse Auszeichnungen begleiten die weitere Entwicklung. Was deutlich wird: Nach 30 Jahren ist die MBS aus den weltweiten Logistikmärkten nicht mehr wegzudenken.

From 2008, MBS has been moving further in the direction of globalisation - the Asian market is opening up increasingly, but sites such as Rotterdam and Miami are also on the agenda. Partnerships are being consolidated, the network is growing continuously, and various awards confirm our success. One thing is clear: after 30 years, MBS has become an essential player in worldwide logistics markets.

GLOBALISIERUNG GLOBALISATION



DIE ANFÄNGE THE BEGINNINGS



Gründer: Bernd Wilkes
Founder Bernd Wilkes



Gründer: Manfred Bischoff
Founder Manfred Bischoff



Haufeldstr. 2 A, Siegburg

In einem kleinen Büro in Siegburg begann am **1. März 1987** die Geschichte der MBS Speditionsgesellschaft mbH.

The history of MBS Speditionsgesellschaft mbH began on **1st March 1987** in a small office in Siegburg.

Niederlassungsleiter
Heinz-Peter Engels
Branch Manager
Heinz-Peter Engels



Detlev Bolduan

1989 eröffnete die MBS ihre erste Zweigniederlassung in Deutschland. Bis heute organisiert das MBS-Team als kompetenter Partner vor Ort den Anlagen- und Ersatzteilversand in Anlehnung an die Vorgaben der Vertriebsabteilung Reifenhäusers.

In **1989** MBS opened its first branch in Germany. And today, as its valued partner, the MBS team still organises the despatch of devices and spare parts in accordance with the requirements of the Reifenhäuser Sales Department.

1988

1987

1989

Doch schon bald wurden größere Räumlichkeiten benötigt, weshalb man noch am 01.04.1987 in das Industriegebiet **Porz Gremberghoven, Welserstr 6**, umzog. But soon larger premises were needed, which is why the company moved to **Welserstr 6** on 4th of April 1987 in the industrial estate of Porz Gremberghoven.



Welserstraße 6, Köln
Welserstraße 6, Cologne

1988 konnte das Troisdorfer Unternehmen Reifenhäuser GmbH & Co. KG Maschinenfabrik als erster großer Logistik-Kunde gewonnen werden. In **1988** the Troisdorf company Reifenhäuser GmbH & Co. KG became the first major logistics company to be won.



HRB 21 976: MBS AIR CARGO Speditionsgesellschaft mbH, Köln. Gegenstand des Unternehmens: gewerbemäßige Besorgung von Versendungen durch Fluggesellschaften, Expressdiensten oder deren Dienstleistern im Air Cargo Bereich für Rechnung eines anderen (des Versenders) in eigenem Namen. Stammkapital: 50.000 DM. Geschäftsführer: Bernd Wilkes, Spedition-Kfm., Köln. Gesellschaft mit beschränkter Haftung. Gesellschaftsvertrag vom 9. April 1991. Ist nur ein Geschäftsführer, so vertritt dieser die Gesellschaft allein. Sind mehrere Geschäftsführer bestellt, so wird die Gesellschaft durch zwei Geschäftsführer gemeinsam oder durch einen Geschäftsführer in Gemeinschaft mit einem Prokuristen vertreten. Durch Gesellschaftsschluss kann den Geschäftsführern die Befugnis erteilt werden, die Gesellschaft allein zu vertreten im Namen der Gesellschaft mit im eigenen Namen oder als Vertreter eines Dritten Rechtsgeschäfte vorzunehmen. Bernd Wilkes ist alleinvertretungsberechtigt. Bernd Wilkes ist als Geschäftsführer der MBS AIR CARGO Speditionsgesellschaft mbH für die Geschäfte dieser und der MBS Speditionsgesellschaft mbH in Köln den Beschränkungen des § 181 bfreit. Nicht eingetragen: Die kannntmachungen der Gesellschaften im BAnzeiger. (Geschäftsraum: Welserstraße 6, Köln 90.

Handelsregister Air Cargo 1991
Register of trade Air Cargo 1991



Johannes Steckel



Welserstr 10, Köln
Welserstr 10, Cologne

Im **Frühjahr 1993** wurde das nächste Segment ausgegliedert und die MBS Sea Cargo gegründet. Georg Ludwig trat als Geschäftsführer ein – die MBS Logistics wurde internationalisiert. Von da an bestand das Dienstleistungsportfolio aus Spedition, Luft- und Seefracht. In **Spring 1993**, the next division was hived off, and MBS Sea Cargo was formed. Georg Ludwig joined as director - MBS Logistics had become international. From then onwards, the portfolio of services comprised freight forwarding, air and sea freight.

Durch ihre Entwicklung und das Wachstum stieß die MBS an ihre räumlichen Grenzen, und ein Umzug wurde unausweichlich. So bezog das Unternehmen im Jahr **1993** größere Geschäftsräume in der **Welserstraße 10 in Köln**, die auch ein ca. 3000 m2 großes Lager umfassten. Dies sollte für die nächsten 12 Jahre das Quartier der MBS sein.

Due to its growth and development, MBS had reached its spatial limits, and a move became inevitable. In **1993**, the company moved into larger premises at **Welserstraße 10 in Cologne**, also offering warehouse capacities of approx. 3000 m2. MBS stayed within these facilities for 12 years.



1995 erhält die MBS Logistics die DIN ISO Zertifizierung. MBS arbeitet bis heute nach einem implementierten Managementsystem. Die Zertifizierung des Systems nach **DIN ISO 9001** stellt sicher, dass internationale Standards zuverlässig umgesetzt und diese durch regelmäßige Audits garantiert werden können.

In **1995**, MBS Logistics obtained DIN ISO certification. MBS is still working according to its implemented management system today. Certification of the system to **DIN ISO 9001** ensures that international standards are reliably implemented, and that these can be guaranteed by regular audits.

1991

1994

1995

1993

Im **Oktober 1991** wurde der erste Bereich der MBS in eine selbstständige Gesellschaft ausgegliedert und die MBS Air Cargo nahm ihre Tätigkeit auf.

In **October 1991**, the first department of MBS was hived off to become an independent company, and MBS Air Cargo set up in business.

Mit **Eintritt des Geschäftsführers Johannes Steckel** in die MBS-Gruppe begann der Ausbau des internationalen Netzwerks. Bereits nach ein paar Monaten verfügte das Unternehmen über die IATA-Lizenz und über ein weltweit aufgebautes Agentennetzwerk.

When **director Johannes Steckel** joined the MBS Group, the expansion of its international network began. After only a few months, the company had its IATA licence and a worldwide network of agents.



Die MBS befand sich weiterhin auf Wachstumskurs. Am **1. Oktober 1994** eröffnete unter der Leitung von Herrn Zankl die Zweigstelle in Düren.

MBS continued on its growth trajectory. On **1st October 1994**, the branch in Düren was opened under the management of Mr. Zankl.



Team Düren

1996

Im Jahr **1996** gewann die MBS einen internationalen Tender: Neubau des Athener Flughafens. Es handelte sich hierbei um das größte Infrastruktur-Projekt in der modernen Geschichte Griechenlands sowie um das bisher größte internationale Flughafenprojekt auf Basis privater Finanzierung überhaupt.

In 1996 MBS won an international tender: the construction of the new Athens Airport. This was the largest infrastructure project in the history of modern Greece, and at that time represented the largest international airport project ever based on private financing.

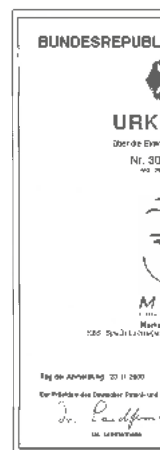
Bauteile für den Flughafen

Building components for the airport

1999

Im Jahr **1999** schließt sich MBS Logistics dem WCA-Netzwerk, dem bedeutendsten Zusammenschluss unabhängiger Spediteure weltweit, an.

In 1999, MBS Logistics joined the WCA network, the most important alliance of independent freight-forwarders in the world.



Flughafen Athen

Athens International Airport



Team Frankfurt

Geschäftsführer Ernst Mickleit
Managing Director Ernst Mickleit



Team Düsseldorf



1998 eröffnete die MBS eine weitere **Niederlassung in Kelsterbach**. Der Standort in unmittelbarer Nähe zum Frankfurter Flughafen Rhein-Main war ein bedeutender Schritt für die weitere Geschäftsentwicklung.

In 1998 MBS opened a further branch in Kelsterbach. The site, directly adjacent to Frankfurt's Rhine-Main Airport, was an important step in the further development of the business,

Die Anforderungen der Kunden bedingten in der Speditions- und Transportwelt eine kontinuierliche Anpassung und Veränderung. Um dem gerecht werden zu können, schloss sich die MBS zum **1. Januar 2000** dem **International Logistic Network (ILN) Verbund** an.

Customer requirements have caused continuous adaptation and change in the world of freight-forwarding and logistics. To meet these demands, MBS joined the **International Logistic Network (ILN)** on **1st January 2000**.



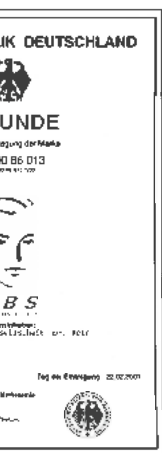
1998

WACHSTUM
GROWTH

2001

Ein eingespieltes, erfahrenes und erfolgreiches Managementteam, das entschieden für Innovation und Weiterentwicklung arbeitet, meldet auch ein neues Logo beim Patentamt an. Ab dem **2001** galt das MBS-Logo als eine eingetragene Marke. Der erste Schritt zu einer neuen Marketingstrategie

A well-coordinated, experienced and successful management team, resolutely focused on innovation and further development, also registers a new logo with the Patent Office. From 2001 the MBS logo has been a registered trademark. The first step towards a new marketing strategy.



POR LOGIS
Tránsitos e logística, Lda.



Team Porlogis

2003

2003 wurde der erste Schritt in Richtung Globalisierung getan. Mit Beteiligung der MBS wurde die **Porlogis Transitos e Logistica (Lda.)** gegründet und die Verkehre von und nach Portugal kräftig ausgebaut.

The first step towards globalisation was taken in 2003. Porlogis Transitos e Logistica (Lda.) was founded with MBS's participation and transport to and from Portugal greatly expanded.

Nach Gründung der Niederlassung in Düsseldorf errichtete die MBS Ende des Jahres **2003** ein **Logistik-Center in Köln**. Auf einer Fläche von 22.000 m² wurde ein Hochregallager für 14.000 Palettenstellplätze sowie ein Umschlagslager mit 5.000 m² erstellt. Das mit 21 Rampentoren ausgestattete Lager ist 24 Stunden rund um die Uhr in Betrieb. Die Bürofläche mit 2.800 m² verfügt über eine Hightech-Ausstattung u. a. mit Glasfasernetz. Das Neubauprojekt in Köln: die größte Investition der MBS-Gruppe bis dahin.

The company's successes and constant growth required even more extensive expansion activities: at the end of 2003, after the foundation of the Düsseldorf branch, MBS set up a Logistics Centre in Cologne. A high-bay warehouse for 14,000 pallet spaces was created over a surface area of 22,000 m², and a transshipment warehouse of 5,000 m². The warehouse, which is equipped with 21 dock loading bays, is a 24-hour operation. The office space of 2,800 m² has ultra high-tech equipment including a fibre-optic cable network. The new project in Cologne: the biggest investment of the MBS Group so far.



Düsseldorf

Standort Köln
Headquarter CologneLager Köln
Warehouse Cologne

2001 wird die vierte deutsche MBS-Niederlassung in **Düsseldorf** eröffnet: ein wichtiger Schritt zur Erschließung neuer Geschäftsfelder im wirtschaftlich starken Ruhrgebiet und in NRW.

In **2001** the fourth MBS branch opened in **Düsseldorf**: an important step in developing new areas of business in the economically important areas of the Ruhr and North Rhine Westphalia.

2001

2002

Beförderung der schwersten Turbine (115 Tonnen), die je per Flugzeug transportiert wurde.

MBS carried the heaviest turbine (115 tonnes) ever transported by air.

Auf dem **World Cargo Alliance (WCA)-Meeting** im **Januar 2002** in Los Angeles bekam die MBS den „Star Award“ der WCA verliehen. Grund der Verleihung waren die besonderen Verdienste der MBS für die WCA-Organisation.

At the **World Cargo Alliance (WCA)** meeting in Los Angeles in January **2002**, MBS won the WCA's "Star Award". The reason for the award was the exceptional services provided by MBS for the WCA organisation.

2004

2004 gründete die MBS ihre fünfte deutsche Niederlassung im rheinland-pfälzischen Pirmasens. **MBS Pirmasens** ist bis heute ein von Kunden geschätzter Experte in der Schuh- und Lederlogistik.

In 2004 MBS founded our fifth German branch in Pirmasens in Rhineland-Pfalz. MBS Pirmasens is an expert in shoe and leather logistics until today, and highly valued by our customers.

2004 wurde dem MBS-Team während der WCA-Konferenz der Award bester aktivster Partner verliehen. Die Auszeichnung war etwas Besonderes, da ausschließlich WCA-Partner gewählt haben und somit die Wahl neutral durchgeführt wurde.

In 2004 the MBS team received the award for "Best active Partner" at the WCA Conference. This award was something special, as only WCA partners voted, ensuring that the result of the vote was completely objective.

WCA Award



Geschäftsführer
Ralf Schmerl
Managing Director
Ralf Schmerl



Geschäftsführer
Gerd Lingg
Managing Director
Gerd Lingg

Team Pirmasens



Pirmasens



AUF ERFOLGSKURS ON COURSE FOR SUCCESS



Verladung Frankfurt
Loading Frankfurt



Geschäftsführer der Mentfield LTD Eli Izhari
Geschäftsführer der Mentfield GmbH Peter Molitor
Managing Director Mentfield LTD Eli Izhari
Managing Director Mentfield GmbH Peter Molitor



2005

Auch die MBS Logistics in **Frankfurt** konnte im Jahr 2005 einen Auftrag für einen Windpark in Taiwan, der durch die Regierung vergeben wurde, für sich entscheiden. Von verschiedenen Standorten aus der Schweiz, den Niederlanden, Finnland und Deutschland wurden die Einzelteile der Windkraftanlagen durch das MBS-Netzwerk koordiniert und erfolgreich verladen.

And MBS

Logistics in Frankfurt 2005 also won the government-sponsored contract for a wind park in Taiwan. The individual components of the wind turbines from various sites in Switzerland, the Netherlands, Finland and Germany were coordinated and successfully loaded onto transport by the MBS network .

2006

Ein Jahr später ging das Unternehmen engagiert die Gründung und Etablierung einer weiteren Tochtergesellschaft an: So wurde im Jahr **2006** – mit Sitz in der Finanzmetropole **Frankfurt – die Publiship Logistics GmbH** gegründet. A year later, the company committed to founding and establishing another subsidiary, leading to the formation of Publiship Logistics GmbH in 2006, with its headquarters in the financial centre of Frankfurt.

Publiship Seefrachtleiterin Sabrina Wünsch
Publiship Seafreight Manager Sabrina Wünsch



Team Publiship



Team Mentfield



2006 erweiterte die MBS-Gruppe ihren Service durch eine neue Tochtergesellschaft. **Mentfield Logistics Germany GmbH** erobert seitdem in einem großen Joint Venture mit dem größten privaten israelischen Spediteur (Mentfield [1983] Ltd. International Freight Forwarders) die Welt und arbeitet eng mit der MBS zusammen.

In 2006 the MBS Group expanded its service with a new subsidiary company. Mentfield Logistics Germany GmbH has since then been conquering the market in a major joint venture with the large private Israeli freight-forwarder (Mentfield [1983] Ltd. International Freight Forwarders), working closely with MBS.

2006

AUF ERFOLGSKURS ON COURSE FOR SUCCESS

2006

Auch der Norden durfte nicht fehlen, und so wurde **2006** eine weitere Niederlassung in **Hamburg** gegründet, ein wichtiger Standort in der Nähe des größten deutschen See- und Containerhafens.

Not wishing to neglect the North, a further branch was founded in Hamburg in 2006, an important site close to the largest German sea and container port.

MBS Logistics Team Hamburg



Hamburg

MBS Logistics Team Hamburg



Team Stuttgart

2006

Nachdem man seit 2005 mit einer eigenen Niederlassung im Norden Deutschlands vertreten war, war es nun an der Zeit, auch den Süden zu erobern. **2006 eröffnete die MBS ihre siebte deutsche Niederlassung in Stuttgart.**

As we had been represented with our own branch in northern Germany since 2005, it was now time also to conquer the south. In 2006 MBS opened our seventh German branch in Stuttgart.

2006

Auch innerhalb Europas wurde weiter expandiert. **2006** wurde die Geschäftsstelle in **Wroclaw** eröffnet.

And expansion with Europe continued. 2006 saw the opening of our business premises in Wroclaw.

Team Polen
Team Poland



Polen
Poland



Eröffnung
Hong Kong
Opening
Hong Kong



Eröffnung Hong Kong
Opening Hong Kong



2007

Die MBS Logistics konzentrierte sich bereits früh auf den wichtigsten Logistikmarkt: China. Im Jahr **2007** eröffnete das Unternehmen einen Standort in **Hong-kong**. Damit hat die MBS die eigene Abfertigung der Luft- und Seefrachtssendungen von und nach China ermöglicht und einen wichtigen Grundstein für die weitere Erschließung des asiatischen Markts gelegt. MBS Logistics concentrated at an early stage on the most important logistics market: China. In 2007 the company opened a site in Hong Kong. This made it possible for MBS to carry out customs clearance for air and sea freight consignments to and from China ourselves, and laid an important foundation stone for further development of the Asian market.

Um die Potenziale des Hamburger Standortes gewinnbringender nutzen zu können, gründete die MBS am **1. Juli 2008** eine zweite Filiale in der Stadt an der Elbe. Die MBS Cargo bietet seitdem neben den klassischen Transportarten (Luft-, Seefracht und Landtransporte) weitere Services wie z. B. Ships Spares, Express-Kurierdienste, On-Board-Kuriere und 24/7-Services an.

In order to exploit the potential of the Hamburg site more profitably, MBS founded a second branch in this great city on the Elbe on 1st July 2008. Since then, besides its traditional methods of transport (air and sea freight, overland transport), MBS Cargo now offers further services such as Ships Spares, Express courier services, on-board couriers and 24/7 services.



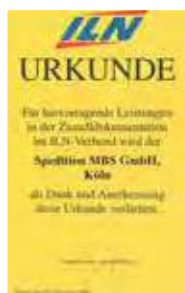
MBS Cargo Team



Team Xiamen



ILN Award

Polen
Poland

2008

Auszeichnung des ILN-Verbundes an die MBS Logistics Gruppe für Zustelldokumentation sowie Distributionsleistungen **2008**.

ILN certificate – ILN Association award to the MBS Logistics Group for delivery documentation and distribution services 2008.

Ein strategisch wichtiger Schritt war auch die Eröffnung der Niederlassung in **Warschau** im Jahr **2008**.

A further important strategic step was the branch opening in Warsaw in 2008.

MBS Logistics verfolgte den Weg in Richtung Globalisierung konsequent weiter und erste Erfolge zeugten schon bald von der Richtigkeit des Unterfangens. **Am 1. Oktober 2008** eröffnete die MBS eine Niederlassung in **Shanghai** – nach Hongkong ein weiterer bedeutender Standort in Übersee. The company has consistently pursued a path towards globalisation, and this philosophy bore fruit with some significant early successes. On 1st October 2008, MBS opened a branch in Shanghai – after Hong Kong a further important overseas site.

Team Polen
Team Poland

Thorsten Thiemann, Bernd Wilkes, Abraham Tao

Eröffnung Shanghai
Opening Shanghai



Ein Jahr später folgte die Eröffnung einer Filiale in Xiamen. Die MBS-Mitarbeiter dort übernehmen seitdem die gesamten Logistikaktivitäten in den chinesischen Provinzen Fujian und Jiangxi. One year later, another branch was opened in Xiamen. MBS employees there have since then taken over all logistics activities in the Chinese provinces of Fujian and Jiangxi.

Award Supplier of the year 2011



Im Februar wurde MBS als Supplier of the Year 2011 von der Reifenhäuser-Gruppe ausgezeichnet.

In February, MBS was named "Supplier of the Year 2011" by the Reifenhäuser-Group.

In den Jahren 2011 bis 2012 folgten weitere Niederlassungen in den Städten Qingdao und Tianjin sowie in der Hafenstadt Dalian.

Between 2011 and 2012, further branches followed in the cities of Qingdao and Tianjin, as well as in the port of Dalian.



Bernd Reifenhäuser, Bernd Wilkes, Jörg Stolz

2010

2009

MBS Shenzhen



Team Shenzhen



Team Ningbo



Im Jahr **2010** wurden zwei **weitere Standorte in China**

erschlossen, die für das Wachstum des Unternehmens von zentraler Bedeutung sind: Shenzhen und Ningbo. Die Stadt Shenzhen, eine Metropole Chinas, ist im Besitz eines der größten Flughäfen des Landes. Ningbo zählt aufgrund seines Hafens zu den wichtigsten logistischen Standorten in Asien und ist zudem ein bedeutender Industriestandort für die Chemie- und Textilindustrie.

In 2010, two further sites were opened which are of central importance for the growth of the company in China: Shenzhen and Ningbo. Shenzhen city, one of China's great metropolises, has one of the largest airports in the country. Because of its sea port, Ningbo is one of the most important sites for logistics in Asia, and is also a significant site for the chemical and textiles industries.

2010 erhielt die MBS Logistics Gruppe den Status "Zugelassener Wirtschaftsbeteiligter –AEO"

In 2010 the MBS Group attained the status of "Authorised Economic Operator - AEO".





Team Nürnberg
Team Nuremberg

Singapur
Singapore



Wellington Foo



MBS Logistics verfolgte weiterhin konsequent das Ziel, ein flächendeckendes MBS-Netzwerk in Deutschland zu etablieren. Der wichtige Wirtschaftsraum Süddeutschland wurde mit der Gründung der MBS **Nürnberg** im Jahre **2012** weiter erschlossen.

MBS Logistics continued consistently to pursue the aim of establishing a wide geographical MBS network in Germany. The important economic area of southern Germany was further developed with the founding of MBS Nuremberg in 2012.

Neben China galt es, weitere Standorte in anderen asiatischen Ländern zu erschließen, um das Unternehmen auf dem asiatischen Markt zunehmend zu etablieren. **2014** wurde deshalb eine weitere Niederlassung in **Singapur** eröffnet.

In addition to China, our aim has been to set up further sites in other Asian countries, and to increase the company's presence in the Asian market. To this end, a further branch was opened in Singapore in 2014.

Mit der Gründung der neuen Landesorganisation in Vietnam am **1. Juli 2014** setzte die MBS ihren Wachstumskurs weiter fort. Von da an war das Unternehmen mit insgesamt zehn strategisch vernetzten Dependancen und 90 Mitarbeitern in Asien präsent.

2014

2012

Rotterdam



MBS continued to grow, forming a new national organisation in Vietnam on 1st July 2014. Since then the company has maintained a presence in Asia, with a total of 10 strategically networked operations and 90 employees.

Mit der Gründung der Niederlassung in **Rotterdam 2014** garantierte sich die MBS einen Platz in der zweitgrößten Stadt der Niederlande und in unmittelbarer Nähe zum größten Seehafen Europas, der zugleich der drittgrößte Hafen der Welt ist.

With our branch in Rotterdam in 2014, the company secured itself a place in the second largest city in the Netherlands, directly adjacent to the largest sea port in Europe, and at the same time the third largest in the world.

Team München
Team Munich



Geschäftsführung MBS Logistics Köln
Management MBS Logistics Cologne



2015 wurde die zehnte Niederlassung in Deutschland eröffnet. Damit war man nun auch in der wichtigen Wirtschaftsregion Bayern vertreten. Der Standort in Halbergmoos liegt in unmittelbarer Nähe des Münchener Flughafens.

2015 was the opening of the tenth branch in Germany. This meant that we were also represented in the important economic region of Bavaria. The site in Halbergmoos is directly adjacent to Munich Airport.

Das Jahr **2015** war noch einmal von besonderer Bedeutung für die MBS Speditionsgesellschaft mbH. Das Unternehmen entschied sich für die **Zusammenführung der drei starken MBS-Arme Spedition, Sea Cargo und Air Cargo zur gemeinsamen MBS Logistics GmbH**. Unter einer starken Führung mit Hauptsitz in Köln soll die MBS ihre Stärken und Potenziale noch besser ausschöpfen und verwerten können. 2015 again proved to be a year of particular importance to MBS Speditionsgesellschaft mbH. The company decided to merge the three strong arms of MBS (road transport, sea cargo and air cargo) into the joint company MBS Logistics GmbH. Under strong management and with our headquarters in Cologne, MBS is now in a position to exploit and utilise our strengths and potential even better.

2015 - 2017

Geschäftsführer MBS Miami Harald Oechsner
Managing Director MBS Miami
Harald Oechsner



Es bleibt das konsequent verfolgte Ziel der MBS Logistics, den Service für die Kunden aus aller Welt immer weiter zu verbessern, indem die Vernetzung dichter und die Betreuung lokaler wird. **2015** wurde daher eine Niederlassung in **Miami** eröffnet.

MBS Logistics has consistently sought to continue improving our service for customers throughout the world by making our network denser, our customer care more localised and our transport faster. This led to the opening of a branch in Miami in 2015.

Der asiatische Markt steht weiterhin im Fokus des Unternehmens, weshalb die Präsenz in China zunehmend verstärkt wird. Neben den bereits bekannten Niederlassungen wurden **2015 und 2016 Verkaufsbüros in Zhongshan, Nanchang, Dongguan und Zhangzhou** eröffnet.

The Asian market is again the focus of the company, which is why our presence in China is being increasingly strengthened. In addition to the already mentioned branches, the years 2015 and 2016 saw the opening of sales offices in Zhongshan, Nanchang, Dongguan and Zhangzhou.

Um den Erfolg auch in die Zukunft zu tragen, wird im Jahr 2017 ein neues Porlogis Logistikzentrum errichtet. Die Lagerfläche umfasst 2.160,00 m² und die Bürofläche 360,00 m².

In order to ensure long-term success the new Porlogis Logistic Center were built in 2017. The warehouse area is 2.160,00 m² and the offices area 360,00 m².

Porlogis





AUTOMOBILE

AUTOMOBILE

Unser Spezial-Service „Automobile“!

Mit besonderer Verantwortung und Kompetenz sowie unter Einhaltung strengster Sicherheitsvorschriften!

Our special service „Automobile“!

With special responsibility and competence as well as compliance with strictest safety regulations!

Red Bull RB-7

Red Bull RB-7



Bentley

Bentley



MBS Contact:
Kontakt:

Dario Romao
Fon: +49 (421) 3677-318
dario.romao@mbsbre.de

Isetta

Isetta



Corvette

Corvette



MBS Contact:
Kontakt:

Oliver Hamacher
Fon: +49 (2203) 9338 810
oliver.hamacher@mbscgn.de





Mercedes-Benz S 500 Coupé

Mercedes-Benz S 500 Coupé



MBS Contact:
Kontakt:

Jürgen Steckel
Fon: +49 (2203) 9338-610
juergen.steckel@mbscgn.de



Caddilac

Caddilac

Veritas

Veritas



MBS Contact:
Kontakt:

Oliver Wunsch
Fon: +49 (6107) 7171-75
oliver.wuensch@mbsfra.de



Borgward / Isabella

Borgward / Isabella



MBS Contact:
Kontakt:

Wallace Xu
Fon: +86 (21) 3633 8884
wallace.xu@mbssha.com





PROJEKTE PROJECTS



Windkraftanlagen von Deutschland nach Rumänien Wind turbines from Germany to Romania



Abfüllanlage von Deutschland nach Ägypten Bottling Line from Germany to Egypt Bottling plant



Fritteuse von Deutschland nach Brasilien Deep-fat fryer from Germany to Brazil



Förderbänder von Deutschland nach Brasilien Conveyor Belts from Germany to Brazil





Rotor von Deutschland nach Indien

Rotor from Germany to India



Wärmerückgewinnungssystem von China nach Japan

Heat Recovery System from China to Japan



Dampfturbine von Deutschland nach Südkorea

Stream Turbine from Germany to South Korea



Bagger von Deutschland nach Indien

Excavator from Germany to India



MBS Contact:
Kontakt:

Dario Romao
Fon: +49 (421) 3677-318
dario.romao@mbsbre.de



PERFECT SUPPLY

25 JAHRE „AUS DER PRAXIS - FÜR DIE PRAXIS“

PERFECT SUPPLY 25 JAHRE „AUS DER PRAXIS - FÜR DIE PRAXIS“

Im Jahre **1994** gewann die MBS Köln nach intensiven Verhandlungen die Ausschreibung für die Europäische Beschaffungslogistik der Firma Deichmann. Auflage war ein zu dieser Zeit selten am Markt befindliches „Sendungsverfolgungs-Programm“ bereitzustellen. Mit diesem sollten die einzelnen Aufträge noch VOR Fertigstellung bei den Lieferanten angefragt werden, Liefertermine überprüft und alle beteiligten Abteilungen von Einkauf über Verkauf bis zu den Beteiligten in der Logistik und in den Distributionszentren proaktiv informiert gehalten werden. Die MBS verfügte weder zu der Zeit noch heute über einen Stab an Programmierern, wohl aber über jede Menge praxisnahe und lösungsorientierte Expertise in dem Bereich. Sozusagen „Aus der Praxis – für die Praxis“ haben wir dann ein vorerst auf MBS-DOS basiertes System entwickelt, das wir dann in unserem europäischen Netzwerk mit den technischen Gegebenheiten aus der Zeit digital vernetzt haben.

In 1994, MBS Cologne won its bid for the European procurement logistics of Deichmann after intensive negotiations. The condition was the provision of a “consignment tracking programme” which was a rarity in the marketplace at that time. Using this programme, enquiries were to be made about individual orders even BEFORE they had been completed by suppliers, delivery dates checked and all departments involved, from Purchasing through Sales to those concerned in Logistics and distribution centres, to be kept proactively informed. Neither then nor today did MBS have programming staff available, but what we did have was a whole raft of experience and solution-orientated expertise in this area. So we then developed a system “From practice - for practice” initially based on MBS-DOS, which we then networked digitally in our European network with what was available technically at the time.

Wir schreiben das Jahr **1995**. Von da an wählten sich mehrmals am Tag die Spezialisten der MBS per Modem auf Rechnern in Italien, Spanien, Frankreich Portugal und in Rumänien ein, um Daten auszutauschen – tüt tüt tüt – bei guter Verbindung reichte ein Versuch – bei schlechter waren eben mehrere nötig.

Let's think back to 1995. From then onwards MBS specialists would dial up computers in Italy, Spain, France, Portugal and Romania several times a day via modem connections to exchange data - very slowly... if the connection was good, one attempt would be successful, if not, several were necessary..

1994

Ausschreibung für die Europäische
Beschaffungslogistik der Firma
Deichmann
European procurement logistics
of Deichmann

1995

Datenaustausch
via Modem
modem connections
to exchange data



Im Jahr 1999 wurde aus dem DOS-Programm eine Windows Version, MBS konnte bis dahin weitere namhafte Kunden aus dem Gross- und Einzelhandel von dem innovativen Nutzen von „Perfect Supply“ überzeugen.

In 1999, the DOS programme became a Windows version, and by then MBS was able to convince other leading companies in the wholesale and retail trade of the innovative benefits of „Perfect Supply“.

1999

aus dem DOS-Programm wird
eine Windows Version
the DOS programme became
a Windows version

Die Nutzung des Internets gewann immer mehr an Bedeutung, sodass MBS im Jahr 2006 auf Basis der Windows-Version ein internetbasiertes, weltweit vernetztes Order Management System entwickelte, das verkehrsträger-übergreifend einsetzbar ist.

Use of the internet became increasingly important, so that in 2006 MBS was able to develop an internet-based Order Management System networked throughout the world on the basis of the Windows system, which can be used across all modes of transport: Perfect Supply. Perfect Supply is today used in many industries, serves all kinds of data and interfaces and is valued by very many well-known customers.

2006

Entwicklung eines internet
basierten weltweit vernetzten
Order Management Systems
Development of an internet-based
Order Management System

Perfect Supply ist und bleibt ein MBS eigenes Produkt; Es wird stetig weiterentwickelt, wobei wir unserer bewährten Strategie „Aus der Praxis – für die Praxis“ treu bleiben. Perfect Supply wird heute in vielen Branchen eingesetzt, bedient alle Arten von Daten und Schnittstellen und wird von vielen namhaften Kunden geschätzt. Wir blicken mit Stolz auf die fast 25-jährige Geschichte unseres „Perfect Supply“.

Perfect Supply is and remains MBS's own product; it is being constantly further developed, although we have always stayed true to our tried and trusted strategy „From practice – for practice“. We look back with pride on almost 25 years' history with our „Perfect Supply“.

2017

Digital Perfect Supply 4.0





MBS IN ZAHLEN

MBS FACTS

Über 25 Nationalitäten
100 % International

MORE THAN 25 NATIONALITIES
100 % INTERNATIONAL



IN ÜBER 20 WÄHRUNGEN WURDE
MBS SCHON BEZAHLT

MBS HAS ALREADY BEEN PAID IN MORE
THAN 20 CURRENCIES



2200 Jahre

Gesammelte Erfahrungen aller aktiven MBS
Mitarbeiter Deutschlands

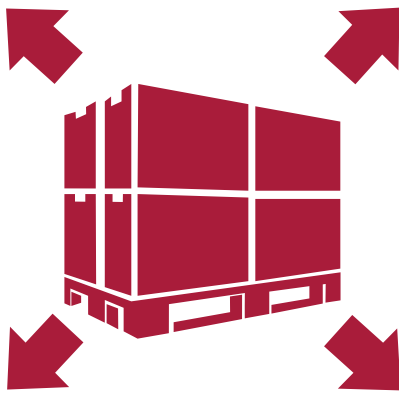
Years of accumulated experience of
all active MBS employees



105

Mitarbeiter sind seit über
10 Jahren bei der MBS.

Employees have been with
MBS for more than 10 years



WELTWEITE LAGERFLÄCHE
VON MEHR ALS

100

FUSSBALLFELDERN

WORLDWIDE WAREHOUSING SPACE OF
MORE THAN 100 FOOTBALL PITCHES

SECHZIG

Babys wurden geboren
Babies were born

6

MITARBEITER
ZUM ZEITPUNKT
DER GRÜNDUNG

THE START WITH
6 EMPLOYEES



500

HEUTE MITARBEITER WELTWEIT
TODAY 500 EMPLOYEES

412

AUSZUBILDENDE
SEIT GRÜNDUNG

TRAINEES SINCE
FOUNDATION

AKTUELL
CURRENT

25



WCA

LEADING THE WORLD IN LOGISTIC PARTNERING



Overland



Air freight



Railway freight



Sea freight

Mit mehr als 6.422 Partnerbüros in 190 Ländern rund um den Globus ist WCA das weltweit größte und leistungsstärkste Netzwerk unabhängiger Spediteure. Das im Jahr 1998 von David Yokeum gegründete Unternehmen hat ein rasantes Wachstum zu verzeichnen und bietet eine Reihe spezialisierter Dienstleistungen an. Jedes Netzwerk ist zu einem Erfolgsprojekt geworden. Dies liegt nicht zuletzt an den jährlich stattfindenden Networking-Veranstaltungen, zu denen die Mitglieder zusammenkommen, um sich auszutauschen und ihr Geschäft voranzutreiben. MBS Logistics ist stolz darauf, eines der ersten Mitglieder der WCA zu sein, und freut sich auf die gemeinsame zukünftige Zusammenarbeit.

With more than 6,422 member offices in 190 countries around the globe, WCA is the world's largest and most powerful network of independent freight forwarders. Founded in 1998 by David Yokeum, WCA has grown rapidly to cover a range of specialized services. Each network has flourished, not least due to annual networking conferences where members come together to meet and increase their business. MBS Logistics is proud to be one of WCA's first members and is looking forward to the joint future collaboration.

MORE THAN

6.422

MEMBER OFFICES

IN

190

COUNTRIES

ALL OVER THE WORLD

788

CITIES AND PORTS



DER MENSCH IM MITTELPUNKT

PEOPLE COME FIRST AT MBS

Seit der Gründung im Jahr 1987 steht bei der MBS der Mensch im Mittelpunkt. Wir wissen, dass zufriedene Mitarbeiter ausschlaggebend für den Erfolg des Unternehmens sind. Unsere Firmenkultur ist daher geprägt von gegenseitiger Wertschätzung und einem partnerschaftlichen Miteinander. Das schließt den Respekt und die Toleranz für Menschen fremder Kulturen und deren Sitten mit ein.

Im Laufe der letzten 30 Jahre hat auch das Thema soziale Verantwortung die MBS-Gruppe stets begleitet und einen hohen Stellenwert eingenommen. Wir wissen, wie bedeutend es ist, einen verantwortungsvollen Umgang miteinander zu pflegen. Wir möchten diesen Weg weiterhin beschreiten, weil wir daran glauben, dass unsere Stärke aus der Gemeinschaft resultiert.

Since its foundation in 1987, people come first at MBS. We know that satisfied employees are decisive for the success of our company. Our corporate culture is thus characterized by mutual appreciation and partnership. This includes respect and tolerance for people of foreign cultures along with their customs.

Over the past 30 years, social responsibility was also an ever-present topic and it has gained utmost priority. We are aware of what it means to preserve a responsible relationship with each other. We would like to continue this path because we believe that our strength results from the alliance.



Eröffnung MBS Lager 2003 /
Opening of MBS warehouse in 2003



Weihnachtsbäume für die Kunden /
Christmas tree for our customer



MBS LKW am Rosenmontagszug /
MBS Truck on Carnival



25 jähriges Firmenjubiläum /
25 year anniversary



MBS Weihnachtsfeier /
MBS Christmas party



Fahrradtour /
Bicycle Tour



Firmenlauf /
Company run



FC Köln gegen Porz /
FC Köln against Porz



Wahn Handballmannschaft /
Wahn Handballteam



Mukoviszidosezentrum /
Mucoviscidosis centrum



Flutwelle Sri Lanka 2004 /
Tsunami Sri Lanka 2004



Hilfstransport to Romania /
Aid transport to Romania



RV Diamant Lind e.V. /
RV Diamant Lind e.V.

SV Hammor Team /
SV Hammor Team



Kinder- und Jugendhilfe Maria Schutz /
Maria Schutz Children and Youth Welfare





AUSBLICK OUTLOOK

30 Jahre können – richtig genutzt – wie im Flug vergehen, dennoch zugleich auch vieles verändern. Gibt es trotzdem auch Elemente aus den Gründungsjahren, die sich bis heute bei der MBS wiederfinden und soll das auch zukünftig so sein?

30 years can pass by in a flash when spent properly - and yet a lot can change as well. Are there any elements of the start-up years which are still in evidence at MBS today, and is the plan for that to continue in future too?

Bernd Wilkes: „In der Tat ist die moderne MBS in fast jeder Hinsicht eine andere als die, die ich damals mitgegründet habe. Mit den sich stetig erweiternden Geschäftsfeldern und unserer fortschreitenden Internationalisierung kamen so viele neue interne wie externe Einflüsse zum Tragen, dass wir unsere Firmenkultur, -struktur sowie unsere Arbeitsweise ständig anpassen, verbessern, abschaffen oder sogar ganz neu erfinden mussten. Dennoch bin ich sehr stolz darauf, dass wir bis heute noch einige „Urgesteine“ aus der Gründungszeit mit an Bord haben, die uns treu geblieben sind. Denn das zeigt mir, dass wir es durchaus geschafft haben, unsere Leit motive* bis heute nicht zu verlieren und diese auch von unseren Mitarbeitern gelebt und in die Zukunft getragen werden wollen. Die alten Hasen können sich – ebenso wie die MBS-Frischlinge aus der sogenannten „Digital Natives“-Generation – mit dem MBS-Gesicht identifizieren, und dieses Bild wollen wir natürlich auch für zukünftige Generationen aufrechterhalten.“

„In actual fact, MBS as it is today is different from the company I helped to found in almost every respect. With the constantly expanding business areas and our continued internationalisation, so many new internal and external influences have taken effect that we have had to constantly adapt, improve, eliminate or even completely reinvent aspects of our corporate culture and structure as well as our methods of working. Nonetheless, I am very proud of the fact that we have retained some of our „long timers“, who have remained faithful to us since our company was founded, because that tells me that we have managed not to lose sight of our guiding principles* – our employees have lived by them too and they will carry them into the future. These old hands – just like the MBS

newbies from the so-called „Digital Natives“ generation – can identify with the vision of MBS, and we would of course like to maintain this image for future generations too.“

Wenn der Wind der Veränderung weht, bauen die einen bekanntlich Mauern und die anderen Windmühlen – der Generationswechsel ist derzeit ein wichtiges Thema bei der MBS. Wie wird sichergestellt, dass neuer Schwung als Treiber genutzt und gleichzeitig bestehende Säulen aus Erfahrung, Wissen und Charakter nicht eingerissen werden?

When the winds of change are blowing, it's well known that some people build walls and others build windmills – the generational change is currently an important topic at MBS. How can we ensure that fresh momentum is used as a driving force and at the same time that existing pillars built on experience, knowledge and character are not compromised?

Johannes Steckel: „Das ist eine alte Weisheit, die aus China stammt – eine Kultur, die uns als MBS aufgrund unserer dortigen, starken Präsenz heute fast ebenso prägt wie die deutsche. Ich kann sagen, dass wir durchaus bereits so einige Mühlen gebaut haben, um die günstigen Winde auch ausnutzen zu können. Wir haben heute viele ambitionierte und fähige junge Menschen im Unternehmen, die wir fördern – ich würde sogar behaupten mehr als je zuvor – und diese Generation hat heute glücklicherweise ein sehr stabiles Fundament zur Verfügung, das unsere tatkräftigen Mitarbeiter über die Jahre unter unserer Leitung aufgebaut haben. Der Wind steht also durchaus günstig, aber dies ist auch notwendig für die MBS-Gruppe, um sich weiterhin in einem, heute noch schwierigeren Marktumfeld mit unsicherer Zukunft behaupten und anpassen zu können. Trotzdem: Konflikte zwischen Jung und Alt gibt es natürlich auch bei uns. Ich muss es wissen, mein Sohn sitzt immerhin mittlerweile im Büro nebenan. Ich sehe aber glücklicherweise deutlich mehr Kooperation und gegenseitige Wertschätzung unter den Mitarbeitern. Die meisten erkennen mittlerweile, wie sehr sie voneinander profitieren können, wenn sie eben nicht mauern.“

Die alten Hasen können sich – ebenso wie die MBS-Frischlinge aus der sogenannten „Digital Natives“-Generation – mit dem MBS-Gesicht identifizieren, und dieses Bild wollen wir natürlich auch für zukünftige Generationen aufrechterhalten.

These old hands – just like the MBS newbies from the so-called „Digital Natives“ generation – can identify with the vision of MBS, and we would of course like to maintain this image for future generations too.“

Bernd Wilkes



„Ich kann sagen, dass wir durchaus bereits so einige Mühlen gebaut haben, um die günstigen Winde auch ausnutzen zu können.“

I can say that we have built a good number of windmills so that we too can exploit the favourable winds.

Johannes Steckel

„That's an ancient Chinese wisdom – a culture which shapes MBS as a company almost as much as the German culture does today as a result of our strong presence over there. I can say that we have built a good number of windmills so that we too can exploit the favourable winds. Today, we have many ambitious and very capable young people working in our company whom we are supporting – I would even go so far as to say more than ever before – and luckily for this generation, they benefit from a very stable foundation which our energetic employees have built up over the years under the leadership of our management team. The wind is therefore very much in our favour, but this is also essential for MBS Group so that it can continue to assert itself and adapt to today's market environment which remains difficult with an uncertain future. Despite this, there will of course be conflicts between the younger and older generations in our company too. I should know; after all, my son is in the office next door. Luckily, I see a great deal of cooperation and mutual appreciation amongst our colleagues. Most of them have now recognised how much they can benefit from one another if they don't build defensive walls.“

Vor unserem inneren Auge schauen wir durch ein Portal, das uns einen kurzen Blick auf das Jahr 2027 gewährt. Wenn wir nun auf das Gesicht der MBS in 10 Jahren fokussieren, was sehen wir dann Neues?

In our mind's eye we are looking through a portal which is giving us a quick glance at the year 2027. If we now focus on what MBS will look like in 10 years' time, what new things can we see?

Die MBS-Leitmotive sind Qualität, Fairness, Objektivität, Unabhängigkeit, Vertraulichkeit und Umsetzungsstärke. Mehr dazu auf go2mbs.com/Unternehmen/Philosophie
The MBS guiding principles are quality, fairness, impartiality, independence, confidentiality and fortitude in implementation. Learn more about this on go2mbs.com/Unternehmen/Philosophie



Bernd Wilkes



Johannes Steckel



Georg Ludwig

Georg Ludwig: „Alle Zeichen stehen derzeit recht gut lesbar für eine fundamentale Veränderung des gesamten Arbeitsmarktes innerhalb der nächsten Dekade und darüber hinaus. Die Technologien von morgen sind heute bereits verfügbar, nur weitgehend noch nicht ökonomisch produzierbar, während die Politik bislang kaum umsetzbare Arbeitskonzepte, wie zum Beispiel das „Bedingungslose Grundeinkommen“, aktiv testet. Diese Entwicklungen werden unser ständiger Begleiter sein. Arbeitsplätze werden sich von ihren Anforderungen her in 10 Jahren bereits völlig anders darstellen, als wir es heute gewohnt sind. Ebenso wird es fraglos neue Logistikprodukte geben: Von intelligenten Verpackungen über autonome Fahrzeuge und Drohnen bis hin zum 3D-Druck gibt es derzeit viele interessante Entwicklungen, die wir verfolgen, um zu gegebener Zeit unser Portfolio zu ergänzen. 2027 wird daher sicherlich ein Blick auf die MBS-Gruppe wert sein.“

„All the signs currently point clearly to a fundamental change in the overall labour market within the next decades and beyond. The technologies of the future are already available today but cannot be produced in an economically efficient way, whilst politicians are actively testing working concepts which until now have been barely viable, such as the universal basic income. Such developments will be our constant companions. Jobs will look completely different as a result of the requirements of such policies in ten years time, compared with what we are accustomed to today. Without question, there will also be new logistics products: from intelligent packaging to driverless vehicles and drones to 3D printing, there are currently many interesting developments which we will be following in order to add to our portfolio in due course. It will certainly be worth taking a look at MBS Group in 2027.“

2027 wird daher sicherlich ein Blick auf die MBS-Gruppe wert sein.

It will certainly be worth taking a look at MBS Group in 2027.

Georg Ludwig



MBS
LOGISTICS

1987-
2017

YOUR WORLD'S LOCAL FORWARDER

30 YEARS MBS LOGISTICS

IMPRESSUM

Herausgeber / Editor

MBS Speditionsgesellschaft mbH
Hansestraße 57 | 51149 Köln
mbs@mbscgn.de | go2mbs.com

Redaktion / Editorial

MBS Speditionsgesellschaft mbH
johannes.steckel@mbscgn.de
rasa.zagurskyte@mbscgn.de
joerg.walgenbach@mbscgn.de
daniel.steckel@mbscgn.de
susi.reifenhaeuser@mbscgn.de
philipp.richter@mbscgn.de

Gestaltung / Artwork

Sommerprint GmbH
Königsallee 106
40215 Düsseldorf
www.sommerprint.com
kontakt@sommerprint.com