MBS LOGISTICS

THE ART OF LOGISTICS

1.2021
April | April

INSIGHT

Magazin für Kunden und Mitarbeiter | Magazine for customers and employees

DAS JAHR DES METALL-BÜFFELS | THE YEAR OF THE METAL BUFFALO

LIEBE **MBS**-FREUNDE,

ein harter Winter unter Corona-Bedingungen liegt hinter uns und es wird Zeit, dem Frühjahr mit neuen Ideen und Zukunftsplänen entgegenzublicken. Wir freuen uns jedenfalls, Sie an dieser Stelle wieder begrüßen zu dürfen und Sie mit Neuigkeiten und lesenswerten Beiträgen rund um MBS Logistics zu unterhalten.

Wir haben die Wintermonate, in denen weder großartige Kundenmeetings noch die Teilnahme an Logistikmessen möglich waren, genutzt, um neue Strategien zu entwickeln und uns stark zu machen für die Herausforderungen der nächsten Monate. Dazu gehört auch die Weiterentwicklung unseres CRM, Customer Relation Management, mit dem wir uns noch präziser auf die Anforderungen unserer Kunden einstellen können.

In unserem Spotlight stellen wir diesmal das Unternehmen Winkler + Dünnebier vor, das nicht nur zu Corona-Zeiten Flexibilität unter Beweis stellt. Mit Alexandra Moeck von der MBS Station in München präsentieren wir unsere dritte Powerfrau und wir sind zu Gast bei unserem Partner QualitAir in Marokko. Es gibt einen kleinen Rückblick auf unsere gelungene Wunschbaum-Aktion zu Weihnachten und wir fassen für Sie die wichtigsten Neuregelungen zum Brexit zusammen.

Natürlich gibt es auch wieder jede Menge News in dieser Ausgabe. Unter anderem berichten wir über Sofia, die einzige fliegende Sternwarte, die für ihre sechswöchige Mission am Köln/Bonner Flughafen stationiert war und dort für Faszination nicht nur bei Sternenguckern sorgte.

Wir freuen uns, dass Sie wieder mit dabei sind und wünschen viel Freude beim Lesen.

DEAR FRIENDS OF **MBS**,

A tough winter under Corona conditions is behind us and it is time to look forward to spring with new ideas and plans for the future. In any case, we look forward to welcoming you back here and entertaining you with news and articles worth reading about MBS Logistics.

We have used the winter season, in which neither great customer meetings nor participation in logistics trade fairs were possible, to develop new strategies and make ourselves strong for the challenges of the coming months. This also includes the further development of our CRM, Customer Relation Management, with which we can adjust even more precisely to the requirements of our customers

In our Spotlight this time, we introduce the company Winkler + Dünnebier, which demonstrates operation not only in Corona times. With Alexandra Moeck from MBS Station in Munich, we present our third power woman and we are guests of our partner QualitAir in Morocco. We take a look back at our successful Christmas wish tree campaign and summarise the most important new Brexit regulations for you.

Of course, there is also a lot of news in this issue. Among other things, we report on Sofia, the only flying observatory, which was stationed at Cologne/Bonn Airport for its six-week mission and caused fascination not only among stargazers

We are pleased that you are with us again and hope you enjoy reading.

Andreas Janetzko Richard Schroeter Daniel Steckel

IMPRESSUM / IMPRINT

Herausgeber / Editor
MBS Speditionsgesellschaft mbH
Hansestraße 57, 51149 Köln
insight@mbslogistics.com
mbslogistics.com

Redaktion / Editorial
MBS Speditionsgesellschaft mbH
Johannes Steckel, Andreas Janetzko, Daniel Steckel, Edlint Einhaus, Philipp Richter, Barbara Moll

Grafik / Layout
Katharina Frings, **MBS** Speditionsgesellschaft mbH
Redaktion / Lektorat
Antje Felscher, Die Textwerkstatt, Düsseldorf

Photo front page: © MBS; AdobeStock / ananaline

INHALT
INDEX

MBS NETWORK

DIE ZUKUNFT DES BRIEFUMSCHLAGS

THE FUTURE OF THE ENVELOPE 4

STARKE FRAUEN | STRONG WOMEN

ERFOLGREICH
BEI MBS LOGISTICS
SUCCESSFUL AT
MBS LOGISTICS 8

MBS NETWORK

GESCHÄFTSFÜHRUNGS-TEAM
IST FIT FÜR DIE ZUKUNFT

MANAGEMENT TEAM
IS FIT FOR THE FUTURE 12

MBS SUPPORT

GROSSE RESONANZ BEI
MBS-WUNSCHBAUMAKTION

GREAT RESPONSE TO
MBS WISH TREE CAMPAIGN 14

MBS NEWS

MEHR ZEIT FÜR DEN KUNDEN
MORE TIME FOR THE CUSTOMER 16

CORONA – TEST FÜR MITARBEITER
CORONA - TEST FOR EMPLOYEES 17

SOFIA - FLIEGENDE STERNWARTE
SOFIA - FLYING OBSERVATORY 18

MBS CHINA ÜBERZEUGT PHARMABRANCHE
MBS CHINA CONVINCES PHARMACEUTICAL INDUSTRY ..20

HOCHWASSERSCHUTZ FÜR DIE STADT KÖLN
FLOOD PROTECTION FOR THE CITY OF COLOGNE 22

BREXIT: MBS EXPERTENWISSEN
BREXIT: MBS EXPERT KNOWLEDGE 23

MBS FAMILY

WIR BEGRÜSSEN HERZLICH UNSERE NEUEN KOLLEGINNEN UND KOLLEGEN IN DER MBS-FAMILIE

WE WOULD LIKE TO EXTEND A WARM WELCOME TO ALL NEW COLLEAGUES JOINING THE MBS FAMILY 26

MBS FAMILY

MBS IM HOMEOFFICE 25

MBS APPS

BISON
GOODNOTES 5
SIGNAL-MESSENGER 27

Winkler + Dünnebier

DIE ZUKUNFT DES BRIEFUMSCHLAGS

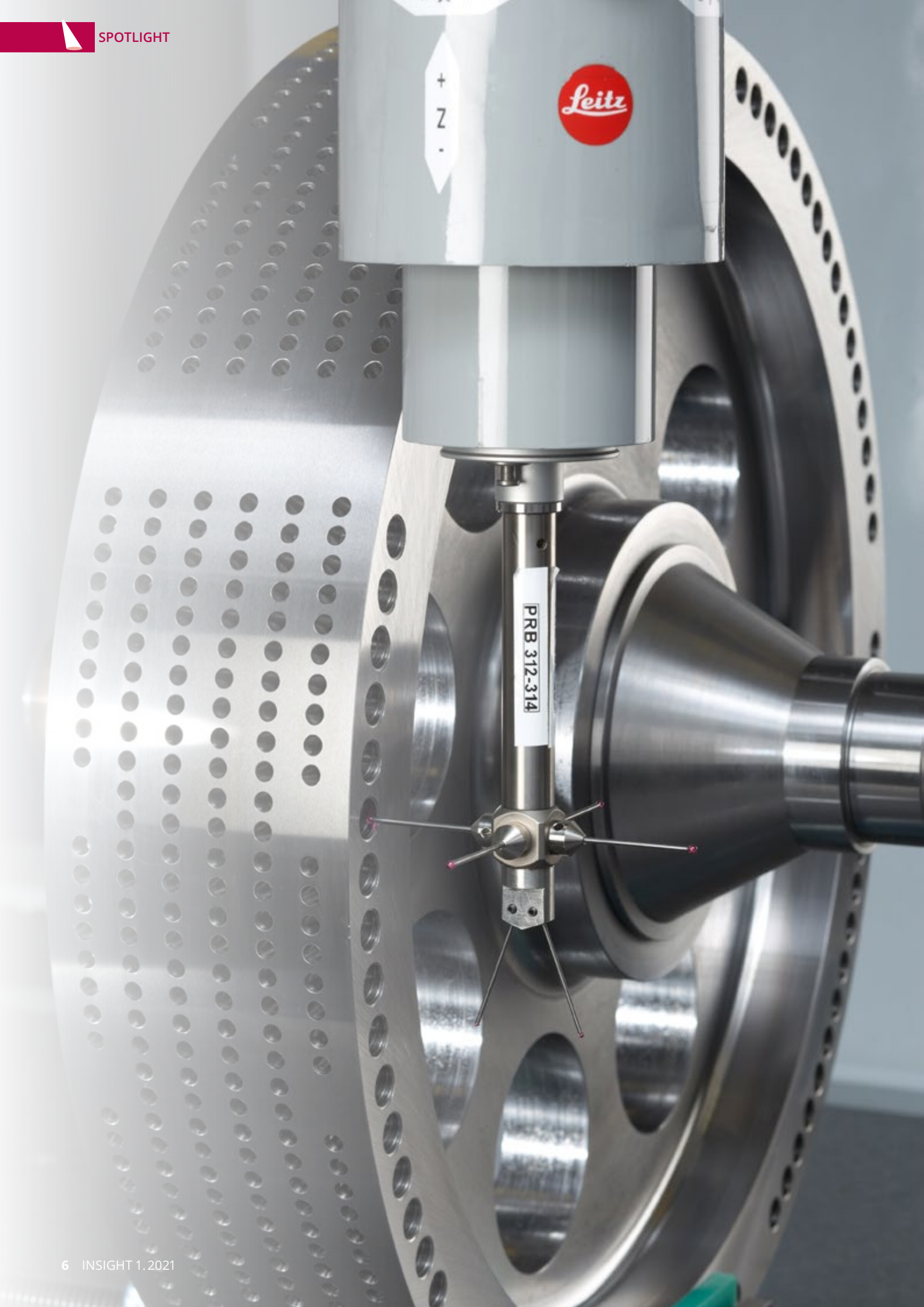
Briefumschläge sind trotz Digitalisierung bis heute nicht aus dem geschäftlichen und privaten Alltag wegzudenken: Als Hülle für offizielle Dokumente und vor allem für wirkungsvolle Werbung werden sie wohl auch in Zukunft unverzichtbar bleiben. Die Winkler+Dünnebier GmbH liefert als Spezialist für Briefumschlag-, Digitaldruck- und Kuvertiermaschinen sowie Spezialmaschinen für Hygiene- und Tissueprodukte seit über hundert Jahren technisch ausgereiftes Equipment und fachspezifisches Know-how. Mit MBS als Logistikpartner werden Kunden in der ganzen Welt beliefert. →

Winkler + Dünnebier

THE FUTURE OF THE ENVELOPE

Despite digitalisation, it is still impossible to imagine everyday business and private life without envelopes: as a cover for official documents and above all for effective advertising, they will probably remain indispensable in the future. As a specialist for envelope, digital printing and inserting machines as well as special machines for hygiene and tissue products, Winkler+Dünnebier GmbH has been supplying technically sophisticated equipment and specialist know-how for over a hundred years. With MBS as a logistics partner, customers are supplied all over the world. →

Photos: © Winkler + Dünnebier


Leitz
PRB 312-314

„Wir sehen branchenübergreifende, individuelle Lösungen für Applikationen im Maschinenbau als spannende Herausforderungen. “

„Mit unseren innovativen Lösungen und Qualitätstechnologien haben wir uns dem Wandel der Zeit und den wachsenden Ansprüchen unserer Kunden entsprechend kontinuierlich weiterentwickelt. So sind wir heute für den Briefumschlag- und Hygienebereich international zum Synonym für Präzision, Geschwindigkeit und Zuverlässigkeit geworden“, erklärt W+D Logistikleiter Uwe Peine die Strategie des Unternehmens.

Auftrag zur Präsidentschaftswahl in USA

Der Kontakt und die Zusammenarbeit von MBS und Winkler + Dünnebier ist bereits vor rund 10 Jahren durch MBS Luftfracht-Leiter Oliver Hamacher entstanden. Seither übernimmt MBS regelmäßig Transporte von kleinen und großen Maschinen, manchmal aber auch von ganzen Anlagen. Die Frachten gehen von Neuwied oder Bad Oeynhausen per Luft-, Seefracht oder mit dem Lkw zum Endkunden. Größter Markt sind die USA. So wurden im Vorfeld der US-Präsidentschaftswahlen eine Vielzahl von Kuvertiermaschinen in die USA geliefert, um den durch die Pandemie verursachten Bedarf an Briefwahlunterlagen abzudecken.

Präzision und innovative Systemlösungen

Winkler + Dünnebier ist in den Geschäftsbereichen Mail Solutions und Hygiene Solutions sowie Quality Services tätig. Im Bereich Mail Solutions entwickelt und verkauft Winkler + Dünnebier integrierte Maschinensysteme zum Herstellen, Bedrucken, Kuvertieren und Verpacken von Briefumschlägen und Versandtaschen. Im Bereich Hygiene Solutions hat Winkler + Dünnebier gleich im vergangenen Jahr auf die Corona-Epidemie mit der Entwicklung einer Maskenproduktions-Maschine reagiert. Quality Services umfassen hochqualifizierte Wartungs-, Support- und Schulungsleistungen sowie Ersatzteile und Nachrüstlösungen für Winkler + Dünnebier-Produkte.

Individuelle Lösungen im Maschinenbau

„Wir sehen branchenübergreifende, individuelle Lösungen für Applikationen im Maschinenbau als spannende Herausforderungen. Als weltweiter Systempartner der Mailing-, sowie der Tissue- und Hygiene-Industrie hält Winkler + Dünnebier ein umfassendes Portfolio an maßgeschneiderten Lösungen bereit, die den gesamten Lebenszyklus der Winkler + Dünnebier-Maschinen abdecken“, fasst Uwe Peine die vielfältigen Leistungen zusammen.

Die Standorte des Unternehmens liegen in Deutschland, den Niederlanden, USA und Malaysia. Winkler + Dünnebier verfügt als Unternehmen des Barry-Wehmiller-Konzerns über ein globales Vertriebs- und Service-Netzwerk. Der diversifizierte globale Anbieter von technischer Beratung und Fertigungstechnologien für Verpackung sowie Wellpappe-, Folien- und Papierverarbeitung beschäftigt momentan über 10.000 Mitarbeiter. ■

Kontakt / Contact
Oliver Hamacher
Leitung Luftfracht | Head of Airfreight
MBS Logistics Köln
oliver.hamacher@mbslogistics.com

"With our innovative solutions and quality technologies, we have continuously developed in line with the changing times and the growing demands of our customers. Today, we have become internationally synonymous with precision, speed and reliability for the envelope and hygiene sector," says W+D logistics manager Uwe Peine, explaining the company's strategy.

Order for the presidential election in the USA

The contact and cooperation between MBS and Winkler + Dünnebier was established about 10 years ago by MBS air freight manager Oliver Hamacher. Since then, MBS has regularly taken on transports of small and large machines, but sometimes also of entire plants. The freight goes from Neuwied or Bad Oeynhausen to the end customer by air, sea or truck. The largest market is the USA. In the run-up to the US presidential elections, for example, a large number of inserting machines were shipped to the USA to cover the demand for postal voting documents caused by the pandemic.

Precision and innovative system solutions

Winkler + Dünnebier is active in the Mail Solutions and Hygiene Solutions business areas as well as Quality Services. In the Mail Solutions division, Winkler + Dünnebier develops and sells integrated machine systems for the production, printing, inserting and packaging of envelopes and mailing bags. In the Hygiene Solutions division, Winkler + Dünnebier reacted to the Corona epidemic last year by developing a mask production machine. Quality Services include highly qualified maintenance, support and training services as well as spare parts and retrofit solutions for Winkler + Dünnebier products.

"We see cross-industry, individual solutions for applications in mechanical engineering as exciting challenges.

Individual solutions in mechanical engineering

"We see cross-industry, individual solutions for applications in mechanical engineering as exciting challenges. As a global system partner to the mailing and tissue and hygiene industries, Winkler + Dünnebier holds a comprehensive portfolio of customised solutions that cover the entire life cycle of Winkler + Dünnebier machines," says Uwe Peine, summarising the diverse services.

The company's locations are in Germany, the Netherlands, the USA and Malaysia. As a member of the Barry-Wehmiller Group, Winkler + Dünnebier has a global sales and service network. The diversified global provider of technical consulting and manufacturing technologies for packaging as well as corrugated board, film and paper converting currently employs over 10,000 people. ■

Photos: © Winkler + Dünnebier

Photo: © Adobe Stock: ink drop

STARKE FRAUEN ERFOLGREICH BEI MBS LOGISTICS

Die Logistik ist über die Jahre hinweg zu meiner Leidenschaft geworden", beschreibt Alexandra Moeck ihre Arbeit im Vertriebs-Außendienst bei MBS Logistics im oberbayrischen Hallbergmoos. Dort überzeugt sie Kunden, Partner und Kollegen durch fachliche Kompetenz und verfügt darüber hinaus über das gewisse Quäntchen Empathie, das sie so erfolgreich sein lässt. Sie ist die Dritte im Bunde, die wir Ihnen heute in unserer Reihe „Starke Frauen erfolgreich bei MBS Logistics" vorstellen möchten.

Out-of-the-box Denken

Die 39-jährige Powerfrau stammt gebürtig aus Thüringen und hat schon früh mit der Logistik-Branche sympathisiert. „Mich hat von Anfang an die Vielfältigkeit im Logistik-Geschäft fasziniert. Besonders gefällt mir hier die Möglichkeit, eigenbestimmt und flexibel Karriereschritte, je nach Talent und persönlicher Veranlagung, planen zu können", so Moeck. Für sie ist dieses „Out-of-the-box Denken", wie sie es selbst nennt, bis heute eine wichtige Voraussetzung, um erfolgreich zu sein.

> „Mich hat von Anfang an die Vielfältigkeit im Logistik-Geschäft fasziniert. Besonders gefällt mir hier die Möglichkeit, eigenbestimmt und flexibel Karriereschritte, je nach Talent und persönlicher Veranlagung, planen zu können"

Nach dem Abitur war dementsprechend schnell entschieden, kein Studium, sondern eine Ausbildung zur Speditionskauffrau zu absolvieren. Gleich danach begann sie in einem Logistikunternehmen erste praktische Erfahrungen im operativen Geschäft zu sammeln, ab 2009 wechselte sie in den Vertrieb. Als im Januar 2015 die MBS Niederlassung in der Nähe von München eröffnet wurde, war für Alexandra Moeck klar, dass sie hier zum Gründungsteam gehören und damit zum ersten Mal am Aufbau einer Geschäftsstelle beteiligt sein wollte.

Frauen tun dem Vertrieb gut

Auf die Frage, ob die Logistikbranche für sie heute noch zu den klassischen Männerdomänen gehört, weiß sie aus ihrer mittlerweile 20-jährigen Berufserfahrung: „Als Männerdomäne würde ich die Branche vielleicht nicht mehr bezeichnen, jedoch sind wir Frauen nach wie vor in der Minderheit. Frauen tun dem Vertrieb einfach gut. Wir zeigen Kommunikationsstärke und Empathie, hinterfragen viel und lächeln öfter."

Authentizität und offene Kommunikation

Alexandra Moeck setzt in ihrer Arbeit auf Authentizität, Flexibilität und offene Kommunikation. Sie sieht sich als Vertrieblerin eher in der Rolle eines Beraters, der gemeinsam mit Kunden und Vertragspartnern nach geeigneten logistischen Lösungen sucht. „Es bringt nichts, falsche Versprechungen zu machen. Ich zeige auf, was geht und meine Kunden wissen bei mir immer, wo sie dran sind. Die Qualität meiner Arbeit ist aber ganz klar auch abhängig von der Leistungsstärke unseres gesamten Teams. Wir ziehen alle am gleichen Strang und arbeiten am weiteren Ausbau unseres Geschäftes", blickt sie auch in schwierigen Zeiten zuversichtlich in die Zukunft. Wir wünschen Alexandra Moeck weiterhin viel Erfolg und alles Gute! ■

Kontakt / Contact
Alexandra Moeck
Verkauf | Sales
MBS Logistics München
alexandra.moeck@mbslogistics.com

STRONG WOMEN SUCCESSFUL AT MBS LOGISTICS

Over the years, logistics has become my passion," is how Alexandra Moeck describes her work in the sales field service at MBS Logistics in Hallbergmoos, Upper Bavaria. There she convinces customers, partners and colleagues with her professional competence and also has that certain amount of empathy that makes her so successful. She is the third in the group that we would like to introduce to you today in our series "Strong Women Successful at MBS Logistics".

"I was fascinated by the diversity of the logistics business from the very beginning. I particularly like the opportunity to plan career steps flexibly and in a self-determined manner, depending on talent and personal disposition,"

Photo: © MBS

Out-of-the-box thinking

The 39-year-old power woman is a native of Thuringia and sympathised with the logistics industry early on. "I was fascinated by the diversity of the logistics business from the very beginning. I particularly like the opportunity to plan career steps flexibly and in a self-determined manner, depending on talent and personal disposition," says Moeck. For her, this "out-of-the-box thinking", as she calls it herself, is still an important prerequisite for being successful today.

Accordingly, after graduating from high school, she quickly decided not to study, but to train as a forwarding merchant. Immediately afterwards, she began to gain her first practical experience in the operational business at a logistics company, and in 2009 she switched to sales. When the MBS branch office near Munich opened in January 2015, it was clear to Alexandra Moeck that she wanted to be part of the founding team here and thus be involved in setting up a branch office for the first time.

Women do sales good

When asked whether she still considers the logistics industry to be a classic male domain, she knows from her 20 years of professional experience: "I would perhaps no longer describe the industry as a male domain, but we women are still in the minority. Women are simply good for sales. We show communication strength and empathy, question a lot and smile more often."

Authenticity and open communication

In her work, Alexandra Moeck focuses on authenticity, flexibility and open communication. As a salesperson, she sees herself more in the role of a consultant who looks for suitable logistical solutions together with customers and contractual partners. "There is no point in making false promises. I show what's possible and my customers always know where they are with me. But the quality of my work is clearly also dependent on the performance of our entire team. We all pull together and work on the further expansion of our business," she says, looking to the future with confidence even in difficult times. We wish Alexandra Moeck continued success and all the best! ■

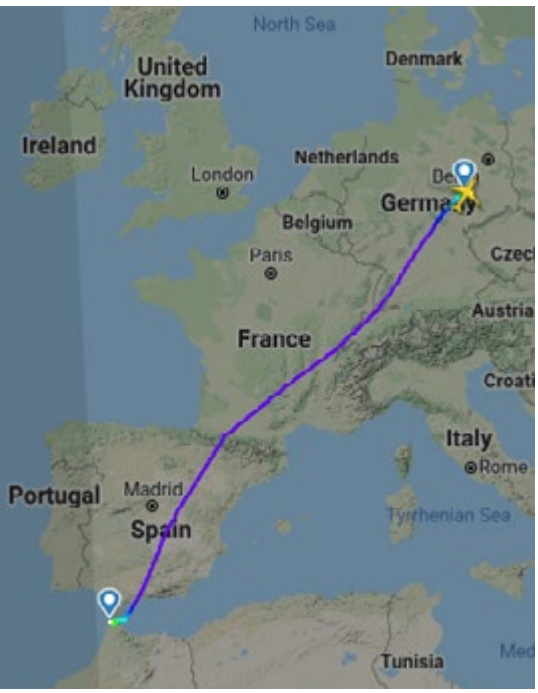
Rückblick Ausgabe 02/20: Johanna Heuser wurde nach dem Auftakt der Serie im Magazin Brigitte interviewt. Das Interview finden Sie Online im QR-Code.

MBS ANYTIME
FLIEGT TÄGLICH
BOEING 737
DEUTSCHLAND – TANGER

MBS ANYTIME
OPERATE DAILY
BOEING 737
GERMANY – TANGIER

ZUSAMMENARBEIT MIT QUALITAIR & SEA:

MASSGESCHNEIDERTE LÖSUNGEN FÜR ANSPRUCHSVOLLE KUNDEN



Mit QualitAir & Sea hat MBS Logistics einen neuen Partner auf Augenhöhe gefunden: Das französiche Unternehmen hat sich in den letzten Jahren auf internationaler Ebene als einer der führenden unabhängigen Speditions- und Logistikanbietern am Markt etabliert. Nun arbeitet MBS Logistics mit der QualitAir Niederlassung in Marokko und Frankreich zusammen. Spezialisiert haben sich die erfolgreich eingespielten Teams hier auf die Abwicklung von zeitkritischen Lieferungen.

Full-Service-Konzept

Der Standort in Marokko wurde 2008 gegründet. Er zeichnet sich, ebenso wie das gesamte Unternehmen, durch ein ausgereiftes Full-Service-Konzept aus, das von einem erfahrenen Management geführt wird und mit entsprechendem Fachpersonal operiert. Die Mission des Unternehmens ist die Entwicklung und Implementierung maßgeschneiderter Logistiklösungen für anspruchsvolle Kunden, die auf internationalen Märkten tätig sind und neben ihrer eigenen immer auch die Zufriedenheit ihrer Endkunden im Blick behalten müssen. Komplexe Themen also, für deren Abwicklung jede Menge Logistikerfahrung erforderlich ist.

Logistiklösungen für hochsensible Prozesse

Tarek Zaki Hegazy, General Manager bei QualitAir & Sea Maroc, freut sich über die zunehmende Zusammenarbeit: „Wir arbeiten eng mit dem MBS-Team im Hinblick auf die Abwicklung von Anfragen und Aufträgen zusammen, die eine 24/7-Unterstützung benötigen. Hier arrangieren wir das Chartern von Flugzeugen, Next Flight Out (NFO) und On Board Courier (OBC) und gemeinsam schaffen wir es, in kürzester Zeit maßgeschneiderte Lösungen für zeitkritische Geschäfte nach/von Marokko zu entwickeln. Nicht selten geht es hier um den flüssigen Ablauf einer Produktionslinie, also hochsensible Prozesse, bei denen Zeit sofort Geld kostet. Desweiteren arbeiten wir sehr eng mit Frankreich zusammen. Paris ist der Dreh- und Angelpunkt für alle EMEA Frachten."

Teamwork bis zum Endkunden

Dass QualitAir & Sea und MBS Logistics als Partner gut harmonieren, zeigt sich am kontinuierlich steigenden Auftragsvolumen: Täglich ist eine voll beladene Boeing 737 von Leipzig nach Marokko unterwegs, um dort ansässige Firmen mit ihrer bestellten Ware zu versorgen. Hier darf es keine Verzögerungen geben, sonst wird es teuer. „Wenn eine laufende Produktion durch fehlendes oder defektes Material gefährdet ist, suchen wir gemeinsam nach einer Lösung, um einen drohenden Stillstand abzuwenden", erläutert Barbara Moll von MBS Anytime das Konzept. „In Marokko geht es um Kunden der Automobilzulieferer-Branche, für die der Service rund um die Uhr absolut wichtig ist. Innerhalb von 15 Minuten wird auf jedes Anytime-Produkt reagiert. Die Abholung erfolgt innerhalb von 60 Minuten in ganz Europa. Anschließend werden die Waren gemeinsam mit unserem Partner in Marokko umgehend zugestellt." ■

Kontakt / Contact
Barbara Moll
Leitung Anytime | Head of Anytime
MBS Logistics Köln
anytime@mbslogistics.com

COOPERATION WITH QUALITAIR & SEA:

CUSTOMIZED SOLUTIONS FOR DEMANDING CUSTOMERS

Die marokkanische Zulieferindustrie wird kontinuierlich weiter ausgebaut. Die Nähe zu Europa und eine gute Infrastruktur schaffen beste Voraussetzungen, weitere Industriezweige für das Land als Standort zu begeistern.

The Moroccan supplier industry continues to expand. The proximity to Europe and a good infrastructure create the best conditions for attracting industries for the country as a business location.

With QualitAir & Sea, MBS Logistics has found a new partner at eye level: In recent years, the French company has established itself on an international level as one of the leading independent forwarding and logistics providers on the market. Now MBS Logistics is working together with the QualitAir branch in Morocco and France. The successfully coordinated teams here specialize in the handling of time-critical deliveries.

Full-service concept

The location in Morocco was founded in 2008. Like the company as a whole, it is characterized by a mature full-service concept, led by an experienced management team and operating with appropriately skilled personnel. The company's mission is to develop and implement tailor-made logistics solutions for demanding customers who operate in international markets and who, in addition to their own, must always keep the satisfaction of their end customers in mind. Complex issues, in other words, that require a great deal of logistics experience to handle.

Logistics solutions for highly sensitive processes

Tarek Zaki Hegazy, General Manager at QualitAir & Sea Maroc, is pleased about the increasing cooperation: "We work closely with the MBS team with regard to handling inquiries and orders that require 24/7 support. Here we arrange aircraft charter, Next Flight Out (NFO) and On Board Courier (OBC) and together we manage to develop tailor-made solutions for time-critical business to/from Morocco in the shortest possible time. Quite often, this involves the fluid flow of a production line, i.e. highly sensitive processes where time immediately costs money. Furthermore, we work very closely together in France. Paris is the hub for all EMEA freight."

Teamwork all the way to the end customer

The fact that QualitAir & Sea and MBS Logistics harmonize well as partners can be seen in the continuously increasing volume of orders: every day, a fully loaded Boeing 737 is en route from Leipzig to Morocco to supply companies based there with their ordered goods. There must be no delays here, otherwise it will be expensive. "If an ongoing production is endangered by missing or defective material, we jointly look for a solution to avert an imminent standstill," Barbara Moll from MBS Anytime explains the concept. "In Morocco, we are talking about customers in the automotive supplier industry, for whom round-the-clock service is absolutely essential. Within 15 minutes, any Anytime product is responded to. Collection takes place within 60 minutes throughout Europe. Then the goods are delivered immediately together with our partner in Morocco." ■

Sicher verpackte Fracht für die Automobilindustrie.
Safely packed freight for the automotive industry.

Das Team von QualitAir in Marokko.
The QualitAir team in Morocco..

QUALITAIR&SEA
International Logistics

Kontakt / Contact
Tarek Zaki HEGAZY
EVP Overseas and International Relations
Qualitair & Sea
E. tarek.zaki@qualitairsea.com

Die Boeing 737 steht zur Beladung bereit.
The Boeing 737 is ready for loading.

Photos: © MBS, QUALITAIR&SEA,

MBS STUTTGART UND MBS NÜRNBERG

GESCHÄFTSFÜHRUNGS-TEAM IST FIT FÜR DIE ZUKUNFT

Frank Teichen ist Vollblut-Logistiker und krempelt gerne die Ärmel hoch. Das tut er jetzt bei MBS Logistics gleich in zweifacher Hinsicht: Zum einen als neuer Geschäftsführer der Niederlassung Nürnberg und zum anderen als Geschäftsführer des Standortes Stuttgart, gemeinsam mit Gründungs-Geschäftsführer Andreas Haake. Spezialisiert auf die Bereiche Vertrieb und Geschäftsentwicklung, hat Frank Teichen ganz konkrete Vorstellungen, wie er sich bei der MBS ab sofort effizient einbringen wird:

Kontakt / Contact
Frank Teichen
Geschäftsführer | Managing Director
MBS Logistics Nürnberg/Stuttgart
frank.teichen@mbslogistics.com

„Es liegt mir am Herzen, das Unternehmen wachsen zu sehen. Dabei stehen für mich sowohl die Neukundengewinnung als auch die Sicherung von Arbeitsplätzen und eine aktive Kommunikation mit den anderen MBS-Niederlassungen im Fokus. Hierdurch und durch die Zusammenarbeit mit Andreas Haake lassen sich zahlreiche neue Symbiosen in Richtung Expansion schaffen“, benennt Teichen seine Pläne.

Der gebürtige Schwabe hat am 1. Januar 2021 seine Tätigkeit bei MBS aufgenommen. Er stellte bereits in den Jahren zuvor bei verschiedenen internationalen Unternehmen seine Führungsqualitäten als Niederlassungsleiter sowie als Mitglied der Geschäftsführung unter Beweis.

Andreas Haake, Geschäftsführer der MBS Niederlassung Stuttgart, freut sich jedenfalls über die Unterstützung von Frank Teichen: „Wir haben die gleiche Blickrichtung und werden uns nun gemeinsam für die Weiterentwicklung und das Wachstum am Standort Stuttgart einsetzen. Frank Teichen bringt durch seine langjährige Vertriebserfahrung die besten Voraussetzungen mit. Wir werden gemeinsam viel bewegen und sind fit für die Zukunft.“

Die Erfolgsgeschichte der Niederlassung Stuttgart begann genau vor 15 Jahren als Andreas Haake als Geschäftsführer und Mitgesellschafter mit einem überschaubaren Team erfahrener Mitarbeiter den Standort eröffnete und von da an kontinuierlich ausbaute: „Wir haben von Anfang an großen Wert darauf gelegt, unsere Dienstleistung maßgeschneidert nach den Bedürfnissen unserer Kunden auszurichten und damit passende Lösungen für alle anfallenden Transportherausforderungen zu finden“, beschreibt Haake seine Marschroute, die bis heute funktioniert. Dabei kann sich der Logistikexperte voll auf die Kompetenz seines Teams verlassen, das sich insbesondere auf Luft Im- und Export, sowie Kurier-, Express- und Paketdienstleistung (KEP) spezialisiert hat. Seefrachten werden seit einigen Jahren mit einem ebenso kompetenten Team gemeinsam am Standort Nürnberg abgewickelt. Und hier schließt sich wieder der Kreis zwischen den beiden Niederlassungen.

Auch in Zukunft wollen beide Geschäftsführer die Wünsche und Anforderungen der Kunden im Auge behalten, um weiter zu wachsen und einen noch größeren Marktanteil zu erzielen. ■

Photos: © MBS

Geschäftsführer Frank Teichen setzt auf aktive Kommunikation mit anderen MBS-Niederlassungen.
Managing Director Frank Teichen relies on active communication with other MBS branches.

Andreas Haake eröffnete vor 15 Jahren als Geschäftsführer und Mitgesellschafter die MBS Niederlassung Stuttgart.
Andreas Haake opened the MBS Stuttgart branch 15 years ago as managing director and co-partner.

MBS STUTTGART UND MBS NUREMBERG

MANAGEMENT TEAM IS FIT FOR THE FUTURE

Frank Teichen is a full-blooded logistics expert and likes to roll up his sleeves. He is now doing this in two ways at MBS Logistics: firstly as the new Managing Director of the Nuremberg branch and secondly as Managing Director of the Stuttgart location, together with founding Managing Director Andreas Haake. Specialising in the areas of sales and business development, Frank Teichen has very specific ideas about how he will contribute efficiently at MBS from now on: "It is close to my heart to see the company grow. In doing so, my focus is on acquiring new customers as well as securing jobs and active communication with the other MBS branches. Through this and the cooperation with Andreas Haake, numerous new symbioses can be created in the direction of expansion," Teichen names his plans.

The native Swabian took up his position at MBS on 1 January 2021. He has already proven his leadership qualities as a branch manager and as a member of the management board at various international companies.

Andreas Haake, Managing Director of the MBS Stuttgart branch, is in any case pleased about the support of Frank Teichen: "We have the same line of vision and will now work together for the further development and growth at the Stuttgart location. With his many years of sales experience, Frank Teichen brings the best prerequisites with him. We will move a lot together and are fit for the future."

The success story of the Stuttgart branch office began exactly 15 years ago when Andreas Haake, as managing director and co-partner, opened the location with a manageable team of experienced employees and continuously expanded it from then on: "From the very beginning, we have placed great emphasis on tailoring our services to the needs of our customers and thus finding suitable solutions for all transport challenges that arise," Haake describes his approach, which still works today. In doing so, the logistics expert can fully rely on the competence of his team, which specialises in particular in air import and export as well as courier, express and parcel service management (CEP). Sea freight has been handled together with an equally competent team at the Nuremberg location for several years. And here the circle between the two branches closes again.

In the future, both managing directors want to keep an eye on the wishes and requirements of the customers in order to grow further and achieve an even larger market share. ■

Kontakt / Contact

Andreas Haake
Geschäftsführer | Managing Director
MBS Logistics Stuttgart
Andreas.Haake@mbslogistics.com

Photos: © MBS

Verwaltungsleiter Stefan Alzer (links) und MBS Geschäftsführer Richard Schroeter freuen sich über das tolle Ergebnis der Wunschbaum-Aktion.
Head of Administration Stefan Alzer (left) and MBS Managing Director Richard Schroeter are happy about the great result of the wish tree campaign.

KINDERWÜNSCHE WURDEN WAHR - GROSSE RESONANZ BEI MBS-WUNSCHBAUMAKTION

Ein voller Erfolg war die Wunschbaumaktion, mit der zu Weihnachten einhundert Kinderwünsche erfüllt werden konnten. MBS Logistics hatte sich entschieden, unter dem Motto „Spenden statt Schenken" Kindern der Kinder- und Jugendhilfe Maria Schutz in Overath zu helfen. Zu diesem Zweck wurde in der Vorweihnachtszeit im Foyer an der Hansestraße ein Weihnachtsbaum mit einhundert Wunschzetteln aufgestellt.

Die Aktion stieß auf so viel positive Resonanz, dass in kürzester Zeit alle Zettel vom Baum genommen waren. Einige Mitarbeiter waren so begeistert von der Idee, dass sie gleich mehrere Geschenke besorgten. Barbara Moll von MBS Anytime hatte bereits im Vorfeld der Aktion den Kontakt zur Overather Einrichtung hergestellt und war während der gesamten Aktion für den reibungslosen Ablauf einschließlich Bereitstellung eines geeigneten Fahrzeugs verantwortlich.

Andrea Bosbach, Katharina Frings und Edlint Einhaus aus dem Executive Assistance Team halfen mit, die wenigen, noch nicht verpackten Präsente liebevoll zu verschnüren. Zum Teil wurden noch Süßigkeiten und persönliche Grußkarten dazu gelegt. Anschließend brachten Geschäftsführer Richard Schroeter und Edlint Einhaus die weihnachtliche Fracht pünktlich vor dem Heiligen Abend nach Overath.

Hier war die Freude und Dankbarkeit groß: Verwaltungsleiter Stefan Alzer zeigte sich begeistert vom MBS Projekt: „MBS hat mit dieser Spendenaktion zu einem gelungenen Weihnachtsfest beigetragen und Kinderaugen zum Leuchten gebracht. Ganz herzlichen Dank hierfür!"

Die Kinder ließen es sich nicht nehmen, sich mit zwei selbst gebastelten Karten bei allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern der MBS für die Präsente zu bedanken. ■

Kontakt / Contact
Edlint Einhaus
Executive Assistance Team
MBS Speditionsgesellschaft Köln
sekretariat@mbslogistics.com

CHILDREN'S WISHES COME TRUE - GREAT RESPONSE TO MBS WISH TREE CAMPAIGN

The wish tree campaign was a complete success, with which one hundred children's wishes were fulfilled at Christmas. MBS Logistics decided to help children at the Maria Schutz children's and youth welfare centre in Overath under the motto "Donations instead of gifts". For this purpose, a Christmas tree with one hundred wish lists was set up in the foyer on Hansestraße in the run-up to Christmas.

The campaign met with such a positive response that all the slips of paper were taken off the tree. Some employees were so enthusiastic about the idea that they bought several gifts at once. Barbara Moll from MBS Anytime had already established contact with the Overath facility in the run-up to the campaign and was responsible for a smooth process during the entire campaign, including the provision of a suitable vehicle.

Andrea Bosbach, Katharina Frings and Edlint Einhaus from the Executive Assistance Team helped to lovingly wrap the few presents that had not yet been wrapped. In some cases, sweets and personal greeting cards were added. Afterwards, Managing Director Richard Schroeter and Edlint Einhaus brought the Christmas cargo to Overath just in time for Christmas Eve.

Here, the joy and gratitude was great: Head of Administration Stefan Alzer was enthusiastic about the MBS project: "With this fundraising campaign, MBS has contributed to a successful Christmas and made children's eyes light up. Thank you very much for this!"

The children did not miss the opportunity to thank all MBS employees for the presents with two cards they had made themselves. ■

Liebevoll verpackte Präsente und mehr als erwartet.
Lovingly wrapped presents and more than expected.

Photos: © JOKUBAS

SPENDENAKTION:

JOKUBAS KANN BALD OPERIERT WERDEN

Ein großes Dankeschön ging jetzt an die Geschäftsführung und alle Mitarbeiter der MBS Logistics, die dem Spendenaufruf für Jokubas Melkunas gefolgt sind. Hierdurch haben seine Eltern jetzt die Möglichkeit, eine OP zu bezahlen, durch die der Kleine wieder alleine laufen kann.

Der Spendenaufruf stieß weltweit auf große Resonanz und schon bald freuten sich Jokubas Eltern über einen sechsstelligen Betrag, den sie für die aufwendige und daher sehr kostspielige Operation in einer Spezialklinik in Florida benötigen: Bei der OP muss das Bein des Kindes um 180 Grad gedreht werden und da es durch die Krankheit an der rechten Hand nur drei Finger hat, steht zusätzlich eine Handoperation an.

Nach der Operation durchläuft Jokubas drei Monate lang eine Intensivpflege im Paley Institut in Florida. Während dieser Zeit wird die Heilung des Beins überwacht und die Gelenke und Muskeln werden gedehnt und gestärkt. Jokubas wird lernen, das gedrehte Bein zu bewegen und mit einer Prothese zu gehen.
Mehr Infos Online unter:
www.jokubomelkunofondas.lt/en/home/ ■

FUNDRAISER:

JOKUBAS CAN SOON BE OPERATED ON

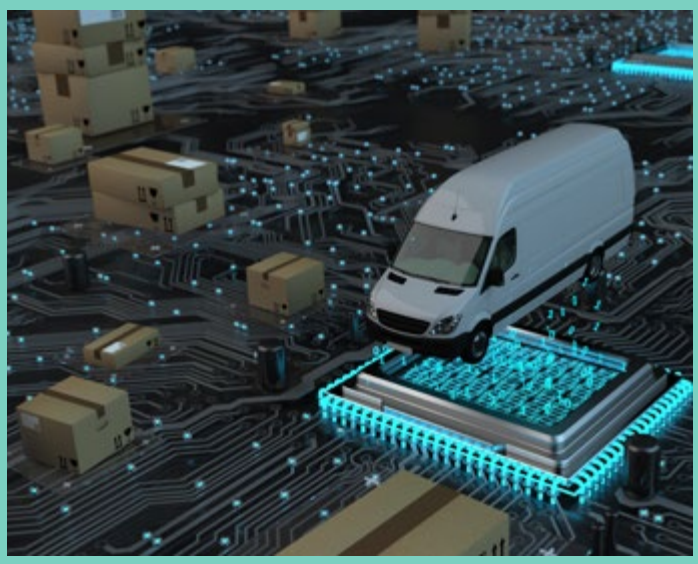
A big thank you now went to the management and all employees of MBS Logistics who followed the appeal for donations for Jokubas Melkunas. As a result, his parents now have the opportunity to pay for an operation that will enable the little boy to walk on his own again.

The appeal for donations met with a great response worldwide and Jokuba's parents were soon pleased to receive a six-figure sum, which they need for the complex and therefore very expensive operation in a special clinic in Florida: During the operation, the child's leg has to be turned by 180 degrees and since he only has three fingers on his right hand due to the disease, an additional hand operation is required.

After the operation, the little boy will undergo three months of intensive care at the Paley Institute in Florida. During this time, the healing of the leg will be monitored and the joints and muscles will be stretched and strengthened. Jokubas will learn to move the twisted leg and walk with a prosthesis.

More info online:
www.jokubomelkunofondas.lt/en/home/ ■

MEHR ZEIT FÜR DEN KUNDEN DURCH DIGITALISIERUNG



Photos: © Adobe Stock/ Alexander Limbach, lvnl

Seit über einem Jahr arbeitet MBS Logistics an einer erweiterten Digitalisierung der Landverkehre. Ein eigens hierfür gegründeter Arbeitskreis beschäftigt sich damit, unproduktive manuelle Arbeit durch digitale Prozesse weitestgehend zu ersetzen. Damit sollen Mitarbeiter zukünftig mehr Zeit haben, sich der operativen Betreuung der Kunden zu widmen.

Der Digitalisierungsprozess geschieht in Anlehnung an bereits vorhandene Systeme, wie zum Beispiel der detaillierten Sendungsverfolgung oder online abrufbarer Lieferbelege. Mit der aktuellen Weiterentwicklung stellt sich MBS den wachsenden Herausforderungen, die sich aus den steigenden Ansprüchen der Kunden und einer damit verbundenen Komplexität aller Arbeitsabläufe ergeben.

Konkretes Ziel ist es, dem Kunden generell die Möglichkeit zu geben, über einen Online-Zugang seine Sendung selbstständig zu erfassen und damit auch gleich den Preis der Sendung angezeigt zu bekommen. Außerdem soll mit diesem Online-Zugang die Sendungsverfolgung ermöglicht werden.

MBS setzt in Zukunft stark auf Datenübertragung per Schnittstellen und baut die Fähigkeiten hierfür sukzessiv auf. Damit lassen sich demnächst Kunden und Partner noch flexibler und zeitoptimiert in die Prozesse rund um alle relevanten Sendungsinformationen einbinden. Bald hat der Unternehmer dann die Möglichkeit, per App aus dem Führerhaus des LKW den jeweils aktuellen Sendungsstatus zu aktualisieren. ■

Kontakt / Contact
Maximilian Peters
Assistenz der Geschäftsführung
Management Assistance
MBS Speditionsgesellschaft Köln
Maximilian.Peters@mbslogistics.com

MORE TIME FOR THE CUSTOMER THROUGH DIGITALISATION

For more than a year, MBS Logistics has been working on the extended digitalisation of land transport. A working group set up specifically for this purpose is working on replacing unproductive manual work with digital processes as far as possible. This should give employees more time to devote to the operational support of customers in the future.
The digitisation process is based on existing systems, such as detailed shipment tracking or delivery receipts that can be accessed online. With the current further development, MBS is facing the growing challenges resulting from the increasing demands of customers and the associated complexity of all work processes.

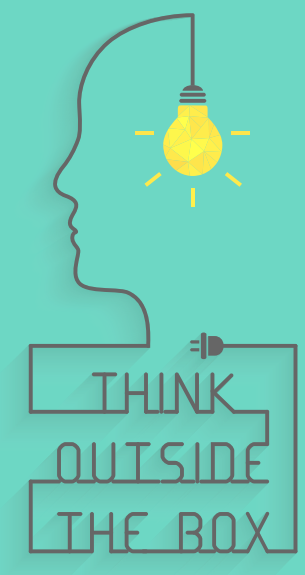
The concrete goal is to generally give the customer the possibility to enter his consignment independently via online access and thus to have the price of the consignment displayed at the same time. In addition, this online access will enable the tracking of consignments.

In the future, MBS will rely heavily on data transmission via interfaces and is gradually building up the capabilities for this. This will soon allow customers and partners to be integrated even more flexible and in a time-optimised manner into the processes surrounding all relevant consignment information. Soon, the entrepreneur will be able to update the current consignment status via app from the driver's cab of the truck. ■

IHR INNOVATIONS-TEAM | YOUR INNOVATION TEAM

Schreiben Sie uns einfach eine Mail! Ihre Vorschläge sind uns wichtig - gerade in schwierigen Zeiten.
Just send us an e-mail! Your suggestions are important to us - especially in difficult times.

Kontakt / Contact
Philipp Richter,
Project Manager Administration
Tel.: +49 2203 9338-553
philipp.richter@mbslogistics.com



Photos: © MBS - Thomas Duff, AdobeStock/ Belkin & Co

CORONA – TEST FÜR MITARBEITER: SO GUT WIE MÖGLICH SCHÜTZEN

Nachdem am MBS Standort in Köln bereits im Dezember 2020 das Angebot zur Grippeschutzimpfung auf viel Zuspruch gestoßen ist, hat sich die Geschäftsführung daraufhin entschlossen, den Schutz für alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auch auf regelmäßige Corona-Schnelltests auszuweiten.

Auch dieses Angebot wurde bislang gut angenommen. Unter Berücksichtigung der weiterhin geltenden Beschränkungen im Rahmen der Corona-Schutzverordnung sollen Mitarbeiter so gut es geht geschützt werden, um das Risiko potenzieller Infektionen weiterhin so gering wie nur möglich zu halten. Nachdem bereits vier Corona-Antigen-Schnelltests erfolgreich in den Räumlichkeiten der MBS Logistics Köln durchgeführt wurden, sollen auch weiterhin Corona-Antigen-Schnelltests für alle Mitarbeiter*innen in Köln angeboten werden. ■

CORONA - TEST FOR EMPLOYEES: PROTECT AS WELL AS POSSIBLE

After the flu vaccination offer at the MBS location in Cologne was well received in December 2020, the management decided to extend the protection for all employees to include regular Corona quick tests.

This offer has also been well received so far. Taking into account the restrictions that continue to apply within the framework of the Corona Protection Ordinance, we want to protect our employees as best we can and continue to keep the risk of potential infections as low as possible. After four Corona antigen rapid tests have already been successfully carried out on the premises of MBS Logistics Cologne, the management has decided to continue offering Corona antigen rapid tests for all employees in Cologne. ■

Kontakt / Contact

Arne Voshege
Leitung kaufm. Verwaltung
Director of Administration
MBS Speditionsgesellschaft Köln
Arne.Voshege@mbslogistics.com

SOFIA - FLIEGENDE STERNWARTE STARTET AM FLUGHAFEN KÖLN/BONN

SOFIA, die weltweit einzigartige „fliegende Sternwarte“ der NASA und dem DLR (Deutsches Zentrum für Luft- und Raumfahrt), war gerade für sechs Wochen am Flughafen Köln/Bonn zu Gast. Beheimatet ist die mit einem 2,7-Meter-Teleskop ausgestattete und zu einem **S**tratosphären **O**bservatorium **f**ür **I**nfrarot **A**stronomie umgebaute Boeing 747SP am NASA Stützpunkt in Palmdale (Kalifornien). Die Mission am Flughafen Köln/Bonn gilt als Premiere.

Johan Vanneste, Vorsitzender der Geschäftsführung der Flughafen Köln/Bonn GmbH, zeigte sich begeistert von dem Projekt: „Wir sind sehr stolz, dass die NASA und das DLR den Flughafen Köln/Bonn als Basis für die erste deutsche Wissenschaftskampagne von SOFIA ausgewählt haben. Dadurch wird die internationale Bedeutung von Köln/Bonn unterstrichen.“ ■

Infos

Mehr Infos zum Aufenhalten der SOFIA am Flughafen Köln/Bonn finden Sie unter: koeln-bonn-airport.de/presse/pressemitteilungen.html Das Video zur Pressekonferenz vom 4. Februar finden Sie im QR-Code.

Cologne Bonn Cargo

Kontakt/ Contact
Sabina Littmann
Manager Marketing Cargo
Flughafen Köln Bonn GmbH
sabina.littmann@koeln-bonn-airport.de

SOFIA - FLYING OBSERVATORY TAKES OFF FROM COLOGNE/BONN AIRPORT

SOFIA, the worldwide unique "flying observatory" of NASA and DLR (German Aerospace Center), was just a guest at Cologne/Bonn Airport for six weeks. The Boeing 747SP, equipped with a 2.7-metre telescope and converted into a stratospheric observatory for infrared astronomy, is based at the NASA base in Palmdale (California). The mission at Cologne/Bonn Airport is considered a first.

Johan Vanneste, CEO of Flughafen Köln/Bonn GmbH, was enthusiastic about the project: "We are very proud that NASA and DLR have chosen Cologne/Bonn Airport as the base for SOFIA's first German science campaign. This underlines the international importance of Cologne/Bonn." ■

Photos: © Flughafen Köln/Bonn

Infos

More information about the SOFIA at Cologne/Bonn Airport can be found at: koeln-bonn-airport.de/presse/pressemitteilungen.html
The video of the press conference on 4 February can be found in the QR code.

Photo: © AdobeStock/natali_mis; MBS

Kontakt / Contact
Anna An
Project & Sales Manager
MBS Logistics Shanghai
anna.an@mbssha.com

Anna An freut sich über zunehmende Anfragen in der Pharmalogistik und die gute Zusammenarbeit mit Narendra Zota, Geschäftsführer der Firma Farmachem Lif.
Anna An is pleased about increasing enquiries in pharmaceutical logistics and the good cooperation with Narendra Zota, Managing Director of Farmachem Lif.
Photo: © MBS

MBS CHINA ÜBERZEUGT PHARMABRANCHE MEHR UND MEHR

Anna An, Project Sales Managerin der MBS Shanghai und ihr Team zeigten im vergangenen Dezember zum fünften Mal Präsenz bei der CPhI. Die Messe gilt mit rund 2500 Unternehmen, darunter Lieferanten und Abnehmer aus mehr als 130 Ländern, weltweit als größte pharmazeutische Fachmesse. Hier trifft sich die Branche zum gegenseitigen Austausch, um potenzielle neue Kunden und Partner zu treffen und bestehende Geschäftsbeziehungen zu stärken.

„Wir hatten auch diesmal wieder zahlreiche Kundenkontakte, die wir weiter vertiefen konnten und zudem haben wir einige neue hinzugewonnen“, berichtet Anna An über die Messe. Kurze Zeit nachdem sie 2012 zum ersten Mal an der CPhI China teilgenommen hatte, begann die Zusammenarbeit mit zwei großen börsennotierten Kunden, die bis zum heutigen Tag anhält.

2019 erwarb Zhejiang Raybow Pharmaceutical Co., Ltd. das CDMO-F&E-Geschäft von Novartis (Suzhou) für 790 Millionen Yuan. Ausgestattet mit einem großen Erfahrungspotenzial in der pharmazeutischen Logistik, hatten Vertreter der MBS China Gelegenheit, Suzhou Raybow Pharmaceutical Co., Ltd zu besuchen. „Durch unsere kontinuierlichen Bemühungen haben wir das Lieferantenaudit von Raybow bestanden. Wenn alle Dokumente geprüft sind, werden wir die neue Zusammenarbeit beginnen“, freut sich Anna An über die Erfolgssträhne.

Das Wachstum von MBS China in der Pharmalogistik ist mittlerweile unübersehbar und spiegelt sich in den in den zunehmenden Anfragen wieder. Ein Trend, über den es sich bald wieder zu berichten lohnt. ■

MBS CHINA CONVINCES PHARMACEUTICAL INDUSTRY MORE AND MORE

Anna An, Project Sales Manager of MBS Shanghai, and her team were present at CPhI for the fifth time last December. With around 2500 companies, including suppliers and buyers from more than 130 countries, the trade fair is considered the largest pharmaceutical trade fair in the world. This is where the industry meets for mutual exchange, to meet potential new customers and partners and to strengthen existing business relationships.

"Once again, we had numerous customer contacts that we were able to further deepen and, in addition, we gained some new ones," Anna An reports on the trade fair. Shortly after attending CPhI China for the first time in 2012, she began working with two large listed customers, which continues to this day.

In 2019, Zhejiang Raybow Pharmaceutical Co, Ltd. acquired the CDMO R&D business of Novartis (Suzhou) for 790 million yuan. Equipped with a wealth of experience in pharmaceutical logistics, representatives of MBS China had the opportunity to visit Suzhou Raybow Pharmaceutical Co, Ltd. "Through our continuous efforts, we have passed Raybow's supplier audit. When all documents are audited, we will start the new cooperation," Anna An is pleased with the success streak.

MBS China's growth in pharmaceutical logistics is now unmistakable and is reflected in the inquiries that are increasing. A trend that will be worth reporting on again soon. ■

Photo: © AdobeStock/ Moreno Soppelsa

DAS JAHR DES METALL-BÜFFELS

2021 ist laut chinesischem Kalender kein Jahr zum Faulenzen. Es hat am 12. Februar unter dem Zeichen des Metall-Büffels begonnen und endet am 31. Januar 2022. Der Büffel gilt in China als fleißiges Tier, das mit Geduld, Ausdauer und einer gehörigen Portion Disziplin große Ziele erreichen kann. Daher eignet sich das Jahr hervorragend dazu, endlich wieder Ordnung ins Leben zu bringen. Sicherlich ein Aspekt, der gerade in diesen unsicheren Zeiten hilfreich sein könnte. Büffel-Jahre gelten im chinesischen Horoskop als solide und festigende Jahre, die ohne größere Katastrophen verlaufen. Die Treue und Zuverlässigkeit des Büffels schaffen in diesem Jahr die besten Voraussetzungen für beruflichen Erfolg, finanzielles Wachstum und privates Glück.

Zu den berühmtesten „Büffeln" zählen: Napoleon (1769), Walt Disney (1901), Margaret Thatcher (1925), Barack Obama (1961), Gerald Ford (1913), Charlie Chaplin (1889), Schauspieler George Clooney, Richard Gere und Dustin Hoffman sowie der Künstler Vincent Van Gogh, Prinzessin Diana und der ehemalige Präsident Richard Nixon.

Folgende Geburtsjahrgänge gehören zum Tierkreiszeichen Büffel:
1913 | 1925 | 1937 | 1949 | 1961 | 1973 | 1985 | 1997 | 2009 | 2021 ■

Photo: © MBS

Abraham Tao (vorne) mit dem MBS Team.
Abraham Tao (front) with the MBS team.

THE YEAR OF THE METAL BUFFALO

According to the Chinese calendar, 2021 is not a year for lazing around. It began on 12 February under the sign of the metal buffalo and ends on 31 January 2022. In China, the buffalo is considered an industrious animal that can achieve great goals with patience, perseverance and a good dose of discipline. Therefore, the year is perfectly suited to finally bring order back into life. Certainly an aspect that could be helpful especially in these uncertain times. In the Chinese horoscope, Buffalo years are considered solid and consolidating years that pass without major catastrophes. The loyalty and reliability of the buffalo create the best conditions for professional success, financial growth and private happiness in this year.

Among the most famous "buffaloes" are: Napoleon (1769), Walt Disney (1901), Margaret Thatcher (1925), Barack Obama (1961), Gerald Ford (1913), Charlie Chaplin (1889), actors George Clooney, Richard Gere and Dustin Hoffman as well as artist Vincent Van Gogh, Princess Diana and former President Richard Nixon.

The following birth cohorts belong to the zodiac sign Buffalo:
1913 | 1925 | 1937 | 1949 | 1961 | 1973 | 1985 | 1997 | 2009 | 2021 ■

Der Pegel steigt...
The level is rising...

HOCHWASSERSCHUTZ FÜR DIE STADT KÖLN

Da, wo die Kölner Rheinwiesen in der Regel zum Bummel einladen, kann es bei steigendem Pegel richtig ungemütlich werden. So auch zu Beginn diesen Jahres wieder, wo neben Hochwasser außerdem extreme Temperaturen mit Eis und Schnee für zusätzliche Gefahren am Rheinufer sorgten.

Ein Grund mehr, für alle Fälle gewappnet zu sein und regelmäßig den Ernstfall mit Übungen und Schutzmaßnahmen für den Einsatz in der Hochwasserschutzlogistik zu proben. Unter der Leitung von Geschäftsführer Jürgen Steckel hat sich auch in diesem Jahr die MBS wieder als zuverlässiger Partner für den Ernstfall qualifiziert.

Bernhard Philipps, Leiter der Logistik des Hochwasserschutzes Köln weiß die Partnerschaft mit MBS Logistics im Logistik-Hochwasserschutz-Team zu schätzen: „MBS ist im Bedarfsfall zuständig für die Lagerleitung eines der acht Läger, in denen das Hochwasserschutz-Material lagert. Hier geht es nicht nur um das Equipment und Spezialfahrzeuge, sondern auch um die Bereitstellung des hierfür erforderlichen Personals, ohne das so eine Übung gar nicht durchführbar wäre“, so Philipps. ■

Erste Vorkehrungen werden getroffen.
First precautions are taken.

Professionelles Equipment für den Ernstfall.
Professional equipment for emergencies.

Photo: © VSL, AdobeStock/ lunaundmo, Tobias, Wolfgang Zwanzger

FLOOD PROTECTION FOR THE CITY OF COLOGNE

Where the Rhine meadows in Cologne usually invite you to take a stroll, it can get really uncomfortable when the water level rises. This was the case again at the beginning of this year, when, in addition to high water, extreme temperatures with ice and snow created additional dangers on the banks of the Rhine.

All the more reason to be prepared for all eventualities and to regularly rehearse for emergencies with exercises and protective measures for use in flood protection logistics. Under the leadership of Managing Director Jürgen Steckel, MBS has once again qualified itself as a reliable partner for emergencies.

Bernhard Philipps, Head of Logistics of the Flood Protection Cologne, appreciates the partnership with MBS Logistics in the logistics flood protection team: "MBS is responsible for the warehouse management of one of the eight warehouses where the flood protection material is stored if necessary. It's not just about the equipment and special vehicles, but also about providing the necessary personnel, without whom such an exercise would not be feasible at all," says Philipps. ■

Keine Seltenheit: Der Rhein tritt über die Ufer.
No rarity: the Rhine overflows its banks.

Kontakt / Contact
Jürgen Steckel
Geschäftsführer MBS Logistics Köln
Managing Director MBS Logistics Cologne
MBS Logistics Köln
juergen.steckel@mbslogistics.com

Photo: © AdobeStock/bluedesign

BREXIT: MBS EXPERTENWISSEN SPART ZEIT UND GELD

Der Austritt Großbritanniens aus der EU ist seit dem 1. Januar 2021 endgültig. Das bedeutet, dass der Warenaustausch zwischen EU und UK nur noch dann zollfrei ist, wenn es sich nachweislich um Waren handelt, die den Ursprungsregeln des Handels- und Kooperationsabkommens (Trade and Cooperation Agreemnet, TCA) entsprechen. Alle anderen Sendungen müssen verzollt werden.

Das neue Abkommen sorgt insgesamt für viele Fragen und Unsicherheiten. Für einige Unternehmen ist schon jetzt spürbar, dass der Brexit nicht nur für Verwirrung sorgt, sondern auch erhebliche Zusatzbelastungen mit sich bringt. „Es muss jetzt ein enormer Aufwand betrieben werden, um Sendungen aus Großbritannien in die EU einführen zu können. Das kostet im Hinblick auf die Zölle Zeit und Geld. Um die unangenehmen Auswirkungen für den Kunden erträglicher zu gestalten, hat MBS aktuell ein System entwickelt, mit dem eine Kosteneinsparung von rund 30 Prozent erzielt werden kann“, erklärt Torsten Schilken, Leiter der Abteilung MBS Luftfracht Import, die neue Strategie.

„Wir stehen im regelmäßigen Austausch mit den Zollbehörden, um dem Kunden kosten- und zeitsparende Lösungen anbieten zu können. Zudem richten wir am Standort Düsseldorf einen weiteren Arbeitsplatz zur Verstärkung unseres Teams ein“, so Schilken. ■

BREXIT: MBS EXPERT KNOWLEDGE SAVES TIME AND MONEY

The UK's withdrawal from the EU has been final since 1 January 2021. This means that the exchange of goods between the EU and the UK is now only duty-free if it can be proven that the goods meet the rules of origin of the Trade and Cooperation Agreemnet (TCA). All other shipments must be cleared through customs.

Overall, the new agreement is causing many questions and uncertainties. For some businesses, it is already noticeable that Brexit will not only cause confusion, but also bring considerable additional burdens. "An enormous amount of work now has to be done to be able to import shipments from the UK into the EU. This costs time and money in terms of customs duties. In order to make the unpleasant effects more bearable for the customer, MBS has currently developed a system with which a cost saving of around 30 per cent can be achieved," Torsten Schilken, Head of MBS Air Freight Import, explains the new strategy.

"We are in regular exchange with the customs authorities in order to be able to offer the customer cost- and time-saving solutions. In addition, we are setting up another workstation at the Düsseldorf location to strengthen our team," says Schilken. ■

Kontakt / Contact
Torsten Schilken
Leitung Luftfracht Import
Head of Airfreight Import
MBS Logistics Düsseldorf
torsten.schilken@mbslogistics.com

NEUES CRM SYSTEM
NEW CRM SYSTEM

Es ist geschafft! Wir haben in den Wintermonaten fleißig daran gearbeitet, unserer Vision „Das Gesicht in der digitalen Supply Chain“ nun auch mit einer innovativen Strategie Gestalt zu geben. Mit dem Einsatz unseres neuen Customer Relation Management Systems, kurz CRM, haben wir die besten Voraussetzungen geschaffen, um uns in Zukunft noch besser auf die Anforderungen unserer Kunden einstellen zu können. Das System ist sehr komplex und bringt viele Vorteile mit sich - hier ein paar Beispiele:

Die Verknüpfung des CRM mit unserem Transport Management System (TMS), das bald auch auf globaler Ebene eingesetzt werden soll, vereinfacht und optimiert ein zielgerichtetes Arbeiten unserer Verkaufsteams. So können beispielsweise vor einem Kundengespräch alle wichtigen Daten oder auch Gesprächsberichte vom Verkäufer durch mobilen Zugang abgefragt werden.

Darüber hinaus sind individuelle Kundenbewertungen und -einschätzungen möglich, die etwa Aufschluss geben über Umsatzkalkulationen, Kosten, Sendungszahlen und vieles mehr. Auf Basis dieser Stammdaten lassen sich Verkaufsströme transparenter gestalten und gezielt steuern.

Insgesamt bedeutet der Einsatz des neuen CRM Systems für MBS Logistics einen großen Fortschritt und einen noch größeren Mehrwert für den Kunden, der sich hierdurch besser verstanden fühlt. ■

Photo: © AdobeStock/ MclittleStock

Kontakt / Contact
Maximilian Peters
Assistenz der Geschäftsführung
Management Assistance
MBS Speditionsgesellschaft Köln
Maximilian.Peters@mbslogistics.com

It's done! We have worked diligently over the winter months to give shape to our vision of "the face in the digital supply chain" with an innovative strategy. With the implementation of our new Customer Relation Management System, CRM for short, we have now created the best conditions to be able to adapt even better to the requirements of our customers in the future. The system is very complex and brings with it many advantages - here are a few examples:

The linking of the CRM with our Transport Management System (TMS), which will soon also be used on a global level, simplifies and optimises a targeted work of our sales teams. For example, before a customer meeting, all important data or even meeting reports can be retrieved by the salesperson through mobile access.

In addition, individual customer evaluations and assessments are possible, which provide information about sales calculations, costs, shipment figures and much more. On the basis of this master data, sales flows can be made more transparent and controlled in a targeted manner.

Overall, the use of the new CRM system means great progress for MBS Logistics and even greater added value for the customer, who feels even better understood. ■

UND DAS ERWARTET SIE IN DER NÄCHSTEN AUSGABE DER INSIGHT:
THE FOLLOWING TOPICS WILL BE COVERED IN THE NEXT ISSUE OF INSIGHT:

- Unternehmensgeschichte von Dockers by Gerli
- Frauen-Power, Teil 4
- Ship Spare und Perfect Supply

- Company history of Dockers by Gerli
- Women's power, part 4
- Ship Spare and Perfect Supply

Nachruf

In stiller Trauer nimmt die MBS Familie Abschied von ihrem sehr geschätzten und beliebten Kollegen

Gerd Koch

Er ist plötzlich und unerwartet am 26. Dezember 2020 verstorben ist.

Gerd Koch gehört zum Gründungsteam der MBS Troisdorf und hat sich in den vielen Jahren seiner Betriebszugehörigkeit immer für das Wohl der Firma eingesetzt. Besonders seine kollegiale, fröhliche und hilfsbereite Art hat ihn ausgezeichnet.

Seine offene und stets positive Einstellung wurde von Kunden, Kollegen und Partnern überaus geschätzt. Wir werden Gerd Koch stets in Erinnerung behalten. Unser tiefes Mitgefühl gilt der Familie und den Angehörigen.

MBS Speditionsgesellschaft mbH
Die Geschäftsführung

MBS Logistics Köln

Wir gratulieren Lidia Martinez und ihrem Lebensgefährten Markus zur Geburt ihres Sohnes Felipe am 01.01.2021. Wir wünschen der Familie alles Liebe und Gute.

Our congratulations to Lidia Martinez and her partner Markus on the birth of their son Felipe on January, 1st 2021. We wish his family all the best for the future.

SINO VIRTUAL 2021 - WIR WAREN DABEI!

SINO VIRTUAL 2021 - WE WERE THERE!

WIR BEGRÜSSEN HERZLICH UNSERE NEUEN KOLLEGINNEN UND KOLLEGEN IN DER **MBS**-FAMILIE

WE WOULD LIKE TO EXTEND A WARM WELCOME TO ALL NEW COLLEAGUES JOINING THE **MBS** FAMILY

Köln:

Jost Heuser
Anytime Operator
Tel.: +49 2203 9338 - 453
jost.heuser@mbslogistics.com

Maximilian Moll
Assistenz der Geschäftsführung | Management Assistance
Tel.: +49 2203 9338 - 556
maximilian.moll@mbslogistics.com

Dennis Münz
Anytime Operator
Tel.: +49 2203 9338 - 457
dennis.muenz@mbslogistics.com

Sandra Wieland
Landverkehre Westeuropa - Italien / GB
Land Transport Western Europe - Italy / UK
Tel.: +49 2203 9338 - 210
sandra.wieland@mbslogistics.com

Nürnberg:

Frank Teichen
Geschäftsführer
Managing Directors
Tel.: +49 173 9380122
frank.reichen@mbslogistics.com

Pirmasens:

Martin Voll
Verkauf | Sales
Tel.: +49 6331 1457 - 11
Mobil: +49 172 2810482
martin.voll@mbslogistics.com

Stuttgart:

Kristaps Garklavs
Verkauf | Sales
Tel.: +49 711 79475 - 740
Mobil: +49 172 2810482
kristaps.garklavs@mbslogistics.com

Martin Brüggemann
Luftfracht Import | Airfreight Import
Tel.: +49 711 794757 - 32
martin.brueggemann@ mbslogistics.com

Troisdorf:

Marvin Goltz
Disposition / Abfertigung
Disposition / Dispatch
Tel.: +49 2241 481 - 720
marvin.goltz@mbslogistics.com

Worms:

Christian Hager
Disposition / Abfertigung
Disposition / Dispatch
Tel.: +49 6241 902 - 353
Mobil: +49 173 8913450
christian.hager@mbslogistics.com

Photo: © Adobe Stock/Sergey Nivens

BISON

Einfach und zuverlässig mit Krypotwährungen, wie bspw. Bitcoin, Litecoin oder Ripple handeln? Mit Bison gehts schnell und einfach: Nach der Registrierung mit einem Ausweisdokument lassen sich Kryptowährungen simpel kaufen oder verkaufen. Die App erfüllt dabei alle Vorgaben für den deutschen Markt. Bison besitzt zudem ein umfassendes und mehrstufiges Sicherheitskonzept, das zur Verwahrung der Kryptowährungen eingesetzt wird, um dem Benutzer bestmöglichen Schutz zu gewährleisten. Mit dem integrierten Info-Report zum Steuerjahr gibt es eine Übersicht über alle Transaktionen, welche für die jährliche Steuererklärung wichtig sind. Zusätzlich bleiben Sie mit dem Cryptoradar immer über die Stimmung am Markt aktuell.

Do you want to trade cryptocurrencies such as Bitcoin, Litecoin or Ripple easily and reliably? With Bison it's quick and easy: after registering with an identity document, cryptocurrencies can be easily bought or sold. The app meets all the requirements for the German market. Bison also has a comprehensive and multi-level security concept that is used for the safekeeping of cryptocurrencies to ensure the best possible protection for the user. With the integrated tax year info report, there is an overview of all transactions that are important for the annual tax return. In addition, the Cryptoradar always keeps you up to date on the mood on the market.

GOODNOTES 5

Eine der beliebtesten Notiz-Lösungen für das iPad ist GoodNotes 5. Goodnotes 5 bietet eine Vielzahl an hilfreichen Funktionen. Unter anderem beherrscht die App OCR für Handschriften, wodurch sich die angelegten Notizen nach spezifischen Begriffen durchsuchen lassen. Ebenfalls mit an Board sind Handschrifterkennung und -konvertierung, Dokumenten-Import für PDF- und Office-Dateien samt Markierungsoptionen sowie ein Präsentationsmodus, der GoodNotes zum digitalen Whiteboard macht. Die App sichert angelegte Notizen auf Wunsch lokal oder in der Cloud und lässt sich im Nachgang synchronisieren.

One of the most popular note solutions for the iPad is GoodNotes.... Goodnotes 5 offers a variety of helpful functions. Among other things, the app is capable of OCR for handwriting, which means that the notes created can be searched for specific terms. Also on board are handwriting recognition and conversion, document import for PDF and Office files including marking options as well as a presentation mode that turns GoodNotes into a digital whiteboard. The app saves created notes locally or in the cloud if desired and can be synchronised afterwards.

Bison

GoodNotes 5

Signal-Messenger

SIGNAL-MESSENGER

Der Messenger Signal wird mittlerweile von Millionen von Menschen täglich genutzt und steht für kostenlose und verzögerungsfreie Kommunikation überall auf der Welt. Als gängige Alternative zu den bestehenden Messengern erfreut sich Signal einer wachsenden Anzahl neuer Features. Auch das Thema Privatsphäre behandelt Signal mit großer Aufmerksamkeit. Fortschrittlichste Ende-zu-Ende-Verschlüsselung (auf Basis des quelloffenen Signal Protocol™) hält Ihre Unterhaltungen vertraulich. Nachrichten werden schnell und zuverlässig ausgeliefert, auch in langsamen Netzen. Die App ist darauf optimiert, selbst in den eingeschränktesten Umgebungen zu funktionieren. Signal ist somit zu einem ernst zu nehmenden Konkurrenten für bestehende Messenger geworden.

The messenger Signal is now used by millions of people every day and stands for free and delay-free communication anywhere in the world. As a common alternative to existing messengers, Signal enjoys a growing number of new features. Signal also treats the issue of privacy with great attention. Advanced end-to-end encryption (based on the open-source Signal Protocol™) keeps your conversations confidential. Messages are delivered quickly and reliably, even on slow networks. The app is optimised to work even in the most restricted environments. Signal has thus become a serious competitor for existing messengers.

Folgen Sie uns auf | Follow us at:

https://www.facebook.com/MBS.Logistics.Group

https://twitter.com/mbs_logistics?lang=de

https://www.instagram.com/mbslogistics/?hl=de

https://www.linkedin.com/company/mbslogistics

DIGITAL VERNETZT - MBS IM HOMEOFFICE

Photo: © Adobe Stock/ StockPhotoPro, MBS